



INFORME DE IMPLEMENTACIÓN DE LOS VÁUCHERS DE SERVICIOS DE INNOVACIÓN

INFORME DE AVANCE MENSUAL No. 04 (AGOSTO - 2023)

**FUNDACIÓN SOCIAL Y AMBIENTAL DEL PACÍFICO (FUNDAPACÍFICO) –
FUNDACIÓN UNIVERSIDAD DEL VALLE**

**PROYECTO:
FORTALECIMIENTO DE LAS CAPACIDADES Y LAS CONEXIONES ENTRE LA
OFERTA Y LA DEMANDA ENTORNO A LA INNOVACIÓN EN EL DEPARTAMENTO
DE GUAVIARE CON BPIN No.2021000100252**

**DEPARTAMENTO DEL GUAVIARE
2023**

TABLA DE CONTENIDO

1. INFORMACIÓN GENERAL	3
2. EMPRESAS BENEFICIARIA Y PROVEEDOR DE INNOVACIÓN	7
3. SEGUIMIENTO MENSUAL.....	7
4. INFORME TÉCNICO	8
5. INFORME FINANCIERO	76
6. CONCLUSIONES	77

1. INFORMACIÓN GENERAL

A continuación, se presenta la información general de los proveedores de servicios de innovación seguido de las empresas beneficiarias de los vouchers de innovación empresarial, con las que se suscribieron los contratos para la prestación de los servicios de innovación.

EMPRESA PROVEEDORA DE SERVICIOS DE INNOVACIÓN: PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S, Nit: 900058982-2

Tabla No. 1. Información general empresa: EDWIN SNEIDER BELTRÁN MARTÍNEZ

Nombre de la empresa	EDWIN SNEIDER BELTRÁN MARTINEZ
NIT.	1123160005-1.
No. de contrato	2023.120.11.004.020.
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO PESOS (\$44.444.444) M/L.
Plazo de ejecución del contrato	Siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	04/05/2023
Fecha de terminación del contrato	16/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 2. Información general empresa: YARLEY XIOMARA OSPINA CAMACHO

Nombre de la empresa	YARLEY XIOMARA OSPINA CAMACHO
Cedula de ciudadanía	1.006.723.324
No. de contrato	2023.120.11.004.019.
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO PESOS (\$44.444.444) M/L.
Plazo de ejecución del contrato	siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	04/05/2023
Fecha de terminación del contrato	16/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 3. Información general empresa: AGROINDUSTRIAS S.A.S

Nombre de la empresa	AGROINDUSTRIAS S.A.S
NIT.	900.964.232-3
No. de contrato	2023.120.11.004.024.
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO PESOS (\$44.444.444) M/L.
Plazo de ejecución del contrato	siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	04/05/2023
Fecha de terminación del contrato	16/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 4. Información general empresa: ASISTENCIA TÉCNICA AGROPECUARIA DEL GUAVIARE – ATA GUAVIARE S.A.S ZOMAC.

Nombre de la empresa	ASISTENCIA TÉCNICA AGROPECUARIA DEL GUAVIARE – ATA GUAVIARE S.A.S ZOMAC
NIT.	901347612
No. de contrato	2023.120.11.004.025.
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO PESOS (\$44.444.444) M/L.
Plazo de ejecución del contrato	siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	04/05/2023
Fecha de terminación del contrato	16/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

EMPRESA PROVEEDORA DE SERVICIOS DE INNOVACIÓN: **HIGH QUALITY SOLUTIONS LATÍN AMÉRICA EU**, Nit: 900262879-5

Tabla No. 5. Información general empresa: BRAND SOLUCIONES/JENNY BRAND LOAIZA OROZCO.

Nombre de la empresa	BRAND SOLUCIONES/JENNY BRAND LOAIZA OROZCO
NIT.	69.020.187-5
No. de contrato	2023.120.11.004.016.
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de

	Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO PESOS (\$44.444.444) M/L.
Plazo de ejecución del contrato	siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	28/04/2023
Fecha de terminación del contrato	09/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 6. Información general empresa: ECOINNOVA EMPRESARIAL SAS.

Nombre de la empresa	ECOINNOVA EMPRESARIAL SAS.
NIT.	900.812.066-5
No. de contrato	2023.120.11.004.018
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO PESOS (\$44.444.444) M/L.
Plazo de ejecución del contrato	siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	04/05/2023
Fecha de terminación del contrato	16/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 7. Información general empresa: SANTA ANA CONSULTORES SAS.

Nombre de la empresa	SANTA ANA CONSULTORES SAS
NIT.	900.583.098-7
No. de contrato	2023.120.11.004.022.
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO PESOS (\$44.444.444) M/L.
Plazo de ejecución del contrato	siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	04/05/2023
Fecha de terminación del contrato	16/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 8. Información general empresa: NETWORK COMUNICACIONES S.A.S

Nombre de la empresa	NETWORK COMUNICACIONES S.A.S
NIT.	901302708-0
No. de contrato	2023.120.11.004.021
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO PESOS (\$44.444.444) M/L.
Plazo de ejecución del contrato	siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	04/05/2023
Fecha de terminación del contrato	16/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 9. Información general empresa: AMAZONÍA GEN S.A.S

Nombre de la empresa	AMAZONÍA GEN S.A.S
NIT.	901393252 - 3
No. de contrato	2023.120.11.004.017
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA MILLONES DE PESOS (\$40.000.000) M/L.
Plazo de ejecución del contrato	siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	04/05/2023
Fecha de terminación del contrato	16/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

EMPRESA PROVEEDORA DE SERVICIOS DE INNOVACIÓN: APRENDIZAJE INTERACTIVO S.A.S, Nit: 830070095-1

Tabla No. 10. Información general empresa: SOLUCIONES EN TECNOLOGÍA AUDIO Y VIDEO S.A.S.

Nombre de la empresa	SOLUCIONES EN TECNOLOGÍA AUDIO Y VIDEO S.A.S
NIT.	901363929-2
No. de contrato	2023.120.11.004.023.
Objeto del contrato	Prestar servicios de innovación en el marco del proyecto: "Fortalecimiento de las capacidades y las conexiones entre la oferta y la demanda entorno a la innovación en el departamento de Guaviare BPIN 2021000100252".
Valor total del contrato	CUARENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CUARENTA Y CUATRO PESOS (\$44.444.444) M/L.

Plazo de ejecución del contrato	siete (7) meses y doce (12) días calendario
Fecha de inicio del contrato	04/05/2023
Fecha de terminación del contrato	16/12/2023

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

2. EMPRESAS BENEFICIARIA Y PROVEEDOR DE INNOVACIÓN

A continuación, se presenta el listado de las empresas beneficiarias con su respectivo proveedor de servicios de innovación así:

Tabla No. 11. Relación de empresas beneficiarias con el proveedor de servicios seleccionado.

No.	EMPRESA BENEFICIARIA	PROVEEDOR DE SERVICIOS
1	EDWIN SNEIDER BELTRAN MARTINEZ	PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S
2	YARLEY XIOMARA OSPINA CAMACHO	PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S
3	AGROINDUSTRIAS S.A.S	PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S
4	ASISTENCIA TÉCNICA AGROPECUARIA DEL GUAVIARE – ATA GUAVIARE S.A.S ZOMAC	PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S
5	BRAND SOLUCIONES/JENNY BRAND LOAIZA OROZCO	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATÍN AMÉRICA EU
6	ECOINNOVA EMPRESARIAL SAS.	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATÍN AMÉRICA EU
7	SANTA ANA CONSULTORES SAS	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATÍN AMÉRICA EU
8	NETWORK COMUNICACIONES S.A.S	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATÍN AMÉRICA EU
9	AMAZONÍA GEN S.A.S	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATÍN AMÉRICA EU
10	SOLUCIONES EN TECNOLOGÍA AUDIO Y VIDEO S.A.S	APRENDIZAJE INTERACTIVO S.A.S

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

3. SEGUIMIENTO MENSUAL

Informe jurídico

Durante este periodo, jurídicamente y/o contractualmente no se requirió por parte de ninguno de los beneficiarios, ni de los proveedores de servicios de innovación, adelantar algún trámite contractual como solicitudes de adición, aclaración, ampliación, modificación, suspensión, entre otras, de los diferentes contratos suscritos en el marco de la ejecución del proyecto.

4. INFORME TÉCNICO

Tabla No. 12. Seguimiento de ejecución: **EDWIN SNEIDER BELTRAN MARTINEZ.**

Empresa	EDWIN SNEIDER BELTRAN MARTINEZ
NIT	1123160005-1.
Proveedor	PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S
NIT	900058982-2
No. de contrato	2023.120.11.004.020.
Actividad 1	
Realizar diagnóstico del proceso de producción de chorizo ahumado.	
PLAZO DE EJECUCIÓN:	30 días
Detalle de la ejecución	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , en el mes de julio realizo entrega del documento diagnóstico del proceso de producción de chorizo ahumado en un 100%, lo que le permite un avance en el 20% del proyecto.	
Actividad 2	
Mejoramiento del proceso de producción de chorizo ahumado como resultado de la instalación y unión de una mezcladora de alimentos industrial, una embutidora de chorizos eléctrica industrial, una empacadora al vacío industrial doble barra sellado 40cm C/u.	
PLAZO DE EJECUCIÓN:	90 días
Detalle de la ejecución	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , Durante el mes de junio presento un avance en el documento de productos esperados, alcanzando el 10% y durante el mes de agosto realiza la compra de los equipos: una empacadora al vacío industrial y una embutidora de chorizos eléctrica industrial, alcanzando otro 10% de avance del proyecto.	
Análisis de avance	
De acuerdo con la información entregada por PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S y lo evidenciado durante las reuniones de seguimiento al proyecto, se evidencia una ejecución del 40% de las actividades del contrato.	
1. Realizar diagnóstico del proceso de producción de chorizo ahumado: Entrega evidencia del documento diagnóstico del proceso de producción de chorizo ahumado. Teniendo un avance del 100% de esta actividad. 2. Mejoramiento del proceso de producción de chorizo ahumado como resultado de la instalación y unión de una mezcladora de alimentos industrial, una embutidora de chorizos eléctrica industrial, una empacadora al vacío industrial doble barra sellado 40cm C/u: realiza compras de algunos de los equipos requeridos para el mejoramiento del proceso de producción de chorizo ahumado. Alcanzando un avance del 25% de esta actividad.	
Porcentaje de Ejecución del proyecto	40 %

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 13. Seguimiento de ejecución: **YARLEY XIOMARA OSPINA CAMACHO.**

Empresa	YARLEY XIOMARA OSPINA CAMACHO
NIT	1.006.723.324
Proveedor	PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S
NIT	900058982-2
No. de contrato	2023.120.11.004.019.
Actividad 1	
Detalle de la ejecución	
Realizar diagnóstico del proceso de producción de chorizo.	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , en el mes de julio realizo entrega del documento diagnóstico del proceso de producción de chorizo ahumado en un 100%, lo que le permite un avance en el 20% del proyecto.	
Innovación en el proceso de producción de chorizo artesanal.	
Actividad 2	
Detalle de la ejecución	
Esta actividad del proyecto contempla dos verificadores, así:	
✓ Documento de productos esperados del servicio. ✓ Orden o factura de compra de los equipos requeridos en el paquete.	
El Documento de productos esperados del servicio.	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , durante el mes de junio realizo entrega del avance del 33.33% del documento de productos esperados del servicio. Lo cual le permite un avance en el 10% del proyecto.	
Orden o factura de compra de los equipos requeridos en el paquete.	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , durante el mes de agosto realizo la compra de equipos requeridos para la innovación en el proceso de producción de chorizo ahumado, así: EMBUTIDORA ELÉCTRICA MSA 15L, EMPACADORA AL VACÍO MSA 400M y Congelador Horizontal 535L Dual. Lo cual le permitió un avance en el 10% del total del proyecto.	
Análisis de avance	
De acuerdo con la información entregada por PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S y lo evidenciado durante las reuniones de seguimiento al proyecto, se evidencia una ejecución del 40% de las actividades del contrato.	
1. Realizar diagnóstico del proceso de producción de chorizo.	
Durante el mes de julio PLANTAR FUTURO, en lo relacionado con el Documento diagnóstico del proceso de producción de chorizo ahumado : Entrega evidencia del documento diagnóstico del proceso de producción de chorizo ahumado. teniendo un avance del 100% de esta actividad.	
2. Innovación en el proceso de producción de chorizo artesanal.	
Teniendo en cuenta que esta actividad del proyecto contempla dos verificables así:	
✓ Documento de productos esperados del servicio. ✓ Orden o factura de compra de los equipos requeridos en el paquete.	

Durante el mes de junio realizo entrega del avance del 33.33% del documento de productos esperados del servicio. Lo cual le permite un avance en el 10% del proyecto.

Durante el mes de agosto realizo la compra de equipos requeridos para la innovación en el proceso de producción de chorizo ahumado, así: EMBUTIDORA ELÉCTRICA MSA 15L, EMPACADORA AL VACÍO MSA 400M y Congelador Horizontal 535L Dual. Lo cual le permitió un avance en el 10% del total del proyecto.

Porcentaje de Ejecución del proyecto	40 %
---	-------------

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 14. Seguimiento de ejecución: **AGROINDUSTRIAS S.A.S.**

Empresa	AGROINDUSTRIAS S.A.S
NIT	900.964.232-3
Proveedor	PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S
NIT	900058982-2
No. de contrato	2023.120.11.004.024.
Actividad 1	
Realizar un estudio de mercado de los productos	
Detalle de la ejecución	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , en el mes de julio realizo entrega del documento de estudio de mercado del contexto de la industria de frutos amazónicos con énfasis en SACHA INCHI y COPOAZÚ, en un 100%, lo que le permite un avance en el 20% del proyecto.	
Actividad 2	
Entrega e instalación de equipo que hacen parte del paquete tecnológico operativo	
Detalle de la ejecución	
Esta actividad del proyecto contempla cuatro verificadores, entre ellos	
✓ Documento de productos esperados del servicio. ✓ Orden o factura de compra de los equipos requeridos en el paquete.	
El Documento de productos esperados del servicio.	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , durante el mes de junio realizo entrega del avance del 33.33% del documento de productos esperados del servicio. Lo cual le permite un avance en el 10% del proyecto.	
Orden o factura de compra de los equipos requeridos en el paquete.	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , durante el mes de agosto realizo la compra de los siguientes equipos: un horno de convección profesional modelo TO-4A con capacidad para 4 bandejas; la Licuadora Profesional de Alto Rendimiento Modelo SJ-9669 y la Máquina Selladora de Vaso Semi-Automática F05 con accionamiento manual. Lo cual le permitió un avance en el 10% del total del proyecto.	
Análisis de avance	
De acuerdo con la información entregada por PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S y lo	

evidenciado durante las reuniones de seguimiento al proyecto, se evidencia una ejecución del 30% de las actividades del contrato.

1. Realizar estudio de mercado: Entrega evidencia del documento diagnóstico del proceso de producción de chorizo ahumado. Teniendo un avance del 100% de esta actividad.

2. Entrega de equipo que hacen parte del paquete tecnológico operativo:

Teniendo en cuenta que esta actividad del proyecto contempla entre otros los siguientes verificables así:

- ✓ Documento de productos esperados del servicio.
- ✓ Orden o factura de compra de los equipos requeridos en el paquete.

Durante el mes de junio realizo entrega del avance del 33.33% del documento de productos esperados del servicio. Lo cual le permite un avance en el 10% del proyecto.

Durante el mes de agosto realizo la compra de equipos requeridos así: horno de convección profesional, Licuadora Profesional de Alto Rendimiento y Máquina Selladora de Vaso Semi-Automática. Lo cual le permitió un avance en el 10% del total del proyecto.

Porcentaje de Ejecución del proyecto:	40%
--	------------

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 15. Información general empresa: **ASISTENCIA TÉCNICA AGROPECUARIA DEL GUAVIARE – ATA GUAVIARE S.A.S ZOMAC.**

Empresa	ASISTENCIA TÉCNICA AGROPECUARIA DEL GUAVIARE – ATA GUAVIARE S.A.S ZOMAC
NIT	901347612
Proveedor	PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S
NIT	900058982-2
No. de contrato	2023.120.11.004.025
Actividad No. 1	
Diagnóstico del estado de la prestación del servicio de la empresa.	
Detalle de la ejecución	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , en el mes de julio realizo entrega del 100% del documento diagnóstico del estado de la prestación del servicio de la empresa, lo que le permite un avance en el 20% del proyecto.	
Actividad No. 2	
Equipos para el Desarrollo de la actividad de asistencia técnica agropecuaria.	
Detalle de la ejecución	
La empresa PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S , teniendo en cuenta que esta actividad del proyecto contempla entre otros los siguientes verificables así:	
✓ Orden o factura de compra de los equipos requeridos en el paquete ✓ Documento de productos esperados del servicio	
Durante el mes de junio realizo entrega del avance del 33.33% del documento de productos esperados	

del servicio. Lo cual le permite un avance en el 10% del proyecto.

Durante el mes de agosto realizo la compra de equipos requeridos así: Motosierra STIHL MS210 / MS250

FUMIGADORA DE CAÑON SR450 STIHL. Lo cual le permitió un avance en el 10% del total del proyecto.

Análisis de avance

De acuerdo con la información entregada por **PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S** y lo evidenciado durante las visitas de seguimiento al proyecto, se evidencia una ejecución del 40% de las actividades del contrato.

1. Diagnóstico del estado de la prestación del servicio de la empresa. en el mes de julio realizo entrega del 100% del documento diagnóstico del estado de la prestación del servicio de la empresa, lo que le permite un avance en el 20% del proyecto.

2. Equipos para el Desarrollo de la actividad de asistencia técnica agropecuaria. Durante el mes de junio realizo entrega del avance del 33.33% del documento de productos esperados del servicio. Lo cual le permite un avance en el 10% del proyecto.

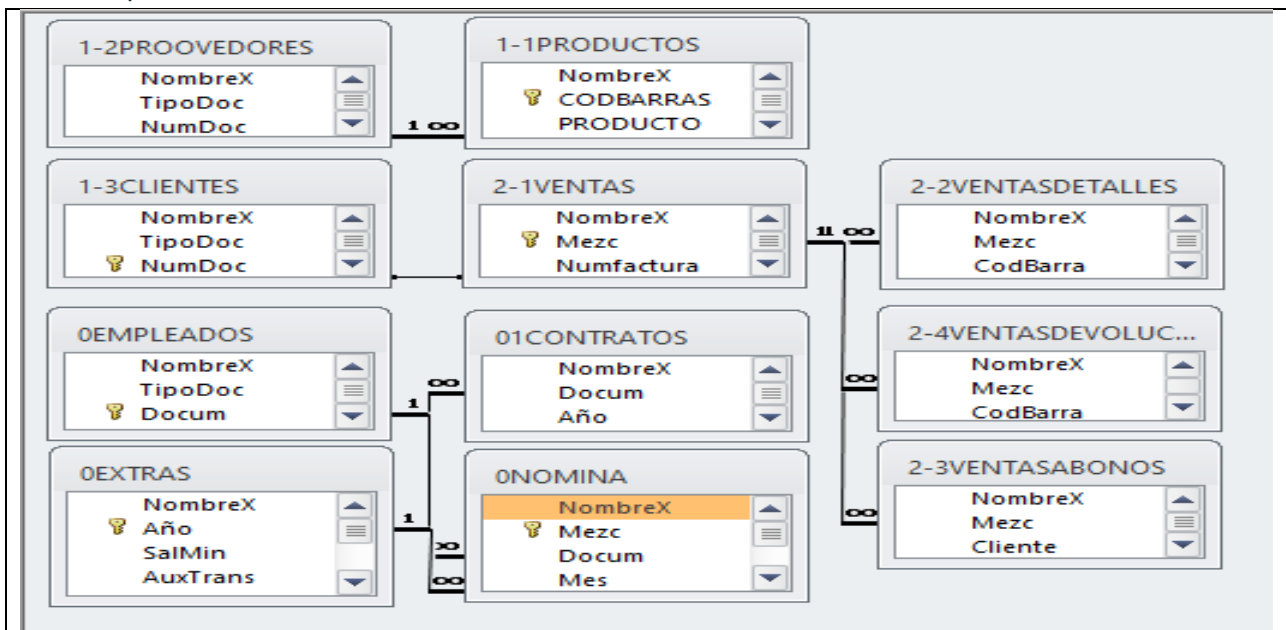
Durante el mes de agosto realizo la compra de equipos requeridos así: Motosierra STIHL MS230 y FUMIGADORA DE CAÑON SR450 STIHL. Lo cual le permitió un avance en el 10% del total del proyecto.

Porcentaje de Ejecución del proyecto:	40%
--	------------

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 16. Seguimiento de ejecución: **BRAND SOLUCIONES.**

Empresa	BRAND SOLUCIONES
NIT	69020187-5
Proveedor	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATIN AMERICA E.U
NIT	900262879-5
Actividad	
Recolección de variables, análisis de variables y tipos de datos, Diseño de tablas y modelo entidad relación.	
Detalle de la ejecución	
En la reunión pactada el mes anterior, Francisco Sierra de parte de HQS y Jenny Brand de parte de Brand Soluciones, definieron que se hacía una investigación por parte de Brand de los campos necesarios para hacer el software contable offline. Una vez nos envían los campos, se procede a hacer un análisis de la información, a acomodarlas en tablas de datos correspondientes a cada nivel de información y a relacionar las tablas con el fin de mantener la integridad de la información y la fluidez de la misma dentro de la base de datos, que es el pilar del software contable. Esta información ordenada y detallada como se presenta a continuación, fue la que se le socializó a la Empresa Brand, explicándole que es la base de todo el sistema.	



01 CONTRATOS		
CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
Docum	Número	Doble
Año	Texto	4
Salario	Moneda	Moneda
TipoCont	Texto	"Nomina","OPS","N/A"
AuxTrans	Texto	Si;"No"
Sena	Texto	Si;"No"
Caja	Texto	Si;"No"
Icbf	Texto	Si;"No"
ARL	Número	Decimal
Mezc	Texto	255

0 EMPLEADOS		
CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
TipoDoc	Texto	RC;"TI","CC","CE"
Docum	Número	Doble
Nombres	Texto	50
FechaNacimiento	Fecha/Hora	00/00/00
Barrio	Texto	50
Dirección	Texto	60
Telefono	Texto	000 000 0000
Celular	Texto	000 000 0000
Observaciones	Memo	Memo
FechaContratación	Fecha/Hora	00/00/00
FechaRetiro	Fecha/Hora	00/00/00
Cargo	Texto	30
Usuario	Texto	255
Contraseña	Texto	255
Foto	Texto	255
Administrador	Verdadero/Falso	Verdadero/Falso

0 EXTRAS		
CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
Año	Texto	4
SalMin	Moneda	Moneda
AuxTrans	Moneda	Moneda
Valdia	Moneda	Moneda
ValHora	Moneda	Moneda
SalInteg	Moneda	Moneda
HEDO	Moneda	Moneda
HEDOF	Número	Decimal
HENO	Moneda	Moneda
HENOF	Número	Decimal
RHNO	Moneda	Moneda
RHNOF	Número	Decimal
HEDD	Moneda	Moneda
HEDDF	Número	Decimal
HEND	Moneda	Moneda
HENDF	Número	Decimal
RDF	Moneda	Moneda
RDFD	Número	Decimal
DD	Moneda	Moneda
DDF	Número	Decimal
HD	Moneda	Moneda
HDF	Número	Decimal

0 NOMINA		
CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
Mezc	Texto	255
Docum	Número	Doble
Mes	Texto	15
Año	Texto	4
DiasLab	Número	Byte
Basico	Moneda	Moneda
Comisiones	Moneda	Moneda
HEDO	Moneda	Moneda
HEDOF	Número	Decimal
HENO	Moneda	Moneda
HENOF	Número	Decimal
RHNO	Moneda	Moneda
RHNOF	Número	Decimal
HEDD	Moneda	Moneda
HEDDF	Número	Decimal
HEND	Moneda	Moneda
HENDF	Número	Decimal
RDF	Moneda	Moneda
RDF	Número	Decimal
DD	Moneda	Moneda
DDF	Número	Decimal
HD	Moneda	Moneda
HDF	Número	Decimal
Auxtrans	Moneda	Moneda
Libranza	Moneda	Moneda
Sindicato	Moneda	Moneda
Cooperativa	Moneda	Moneda
Embargo	Moneda	Moneda
Salud1	Moneda	Moneda
Pension1	Moneda	Moneda
TotDeduc	Moneda	Moneda
NETOPAGAR	Moneda	Moneda
Salud2	Moneda	Moneda
Pension2	Moneda	Moneda
ARL	Moneda	Moneda
TotSS	Moneda	Moneda
Sena	Moneda	Moneda
Caja	Moneda	Moneda
Icbf	Moneda	Moneda
TotParafis	Moneda	Moneda
Prima	Moneda	Moneda
Cesantias	Moneda	Moneda
IntCesant	Moneda	Moneda
Vacaci	Moneda	Moneda
TotPresta	Moneda	Moneda
TotApropia	Moneda	Moneda
TOTALNOMINA	Moneda	Moneda

1-1 PRODUCTOS		
CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
CODBARRAS	Texto	50
PRODUCTO	Texto	100
Compañía	Texto	40
Categoría	Texto	50
PrecioUnidad	Moneda	Moneda
Iva	Número	Decimal
ValTot	Moneda	Moneda
Trans	Número	Decimal
Transp	Moneda	Moneda
Incremento	Número	Byte
PrecioPublic	Moneda	Moneda
Redondedo	Moneda	Moneda
UnidadesEnExistencia	Número	Entero Largo

1-2 PROVEEDORES		
CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
TipoDoc	Texto	CC;"CE";"NIT"
NumDoc	Texto	50
Compañía	Texto	40
Contacto	Texto	30
Cargo	Texto	30
Dirección	Texto	60
Ciudad	Texto	25
Teléfono	Texto	000 000 0000
Celular	Texto	000 000 0000
Fax	Texto	000 000 0000
Correo	Texto	50

2-1 VENTAS

CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
Mezc	Texto	255
Numfactura	Número	Entero Largo
Cliente	Número	Doble
Fecha	Fecha/Hora	Fecha Larga
Año	Texto	4
hora	Fecha/Hora	Hora Mediana
Base	Moneda	Moneda
Iva	Moneda	Moneda
SbTotal	Moneda	Moneda
Valtot	Moneda	Moneda
Dcto	Moneda	Moneda
Efectivo	Moneda	Moneda
Cheque	Moneda	Moneda
Saldo	Moneda	Moneda
Cambio	Moneda	Moneda
Impreso	Si/No	Si/No
Vendedor	Texto	50
Pago	Texto	255

1-4 OTROS

CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
TipoDoc	Texto	CC;"CE";"NIT"
NumDoc	Texto	50
Nombres	Texto	50
Dirección	Texto	60
Ciudad	Texto	50
Barrio	Texto	50
Teléfono	Texto	000 000 0000
Celular	Texto	000 000 0000

2-3 ABONOS

CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
Mezc	Texto	255
Cliente	Texto	50
ABONO	Moneda	Moneda
Fecha	Fecha/Hora	Fecha Larga
Hora	Fecha/Hora	Hora Larga

2-2 VENTASDETALLES

CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
Mezc	Texto	255
CodBarra	Texto	50
Producto	Texto	50
PrecioUnid	Moneda	Moneda
Cantidad	Número	Entero Largo
Ivapor	Número	Byte
Iva	Moneda	Moneda
Base	Moneda	Moneda
Descuento	Moneda	Moneda
ValFinal	Moneda	Moneda
SubTotal	Moneda	Moneda
PTotal	Moneda	Moneda
Exist	Número	Entero Largo

1-3 CLIENTES

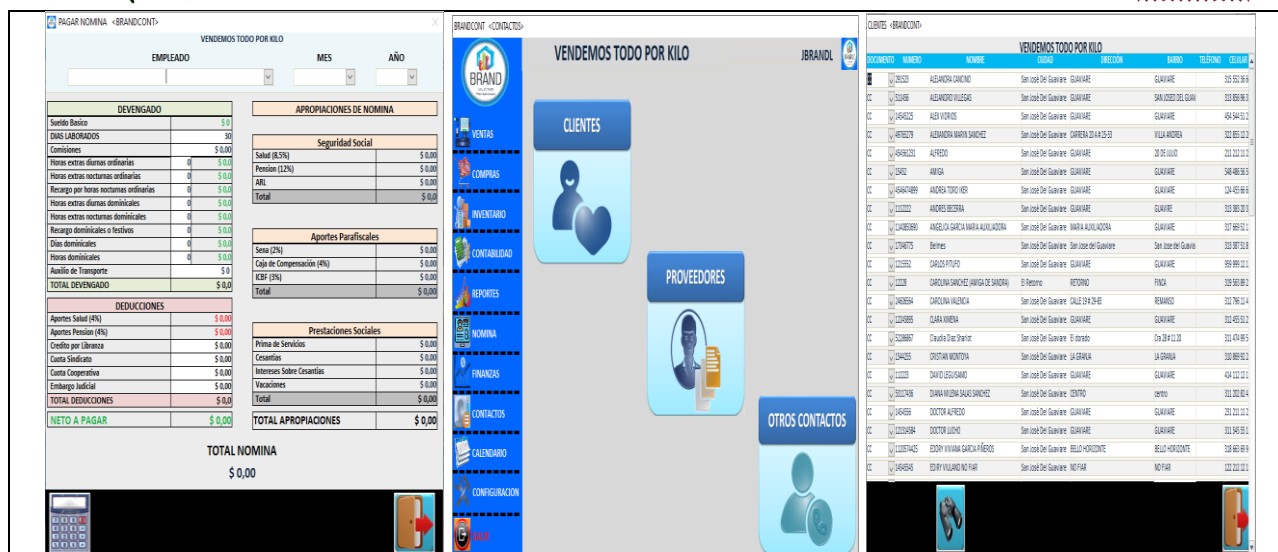
CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
TipoDoc	Texto	CC;"CE";"NIT"
NumDoc	Texto	50
Nombres	Texto	50
Dirección	Texto	60
Ciudad	Texto	50
Barrio	Texto	50
Teléfono	Texto	000 000 0000
Celular	Texto	000 000 0000

2-4 VENTASDEVOLUCIONES

CAMPO	TIPO DE DATO	TAMAÑO
NombreX	Texto	50
Mezc	Texto	255
CodBarra	Texto	50
Producto	Texto	40
Cantidad	Número	Entero Largo
Cliente	Texto	50
Vendio	Texto	50
FechaV	Fecha/Hora	Fecha Larga
HoraV	Fecha/Hora	Hora Larga
Elimino	Texto	50
FechaE	Fecha/Hora	Fecha Larga
HoraE	Fecha/Hora	Hora Larga
Usuario	Texto	255

TABLA	CAMPO LLAVE	DESCRIPCION
01CONTRATOS	Mezc	Combina número de documento y año
0EMPLEADOS	Docum	Número de Documento del Empleado
0EXTRAS	Año	Año de la información
0NOMINA	Mezc	Combina número de documento, Mes y Año
1-1PRODUCTOS	CodBarras	Código de Barras
1-2PROVEEDORES	Compañía	Nombre de la Compañía
1-3CLIENTES	NumDoc	Número del documento del cliente
1-4OTROS	NumDoc	Número del documento de la persona
2-1VENTAS	Mezc	Número de la factura y Año
2-2VENTASDETALLES	No posee	El campo Mezc almacena el Mezc de la tabla 2-1VENTAS
2-3VENTASABONOS	No posee	El campo Mezc almacena el Mezc de la tabla 2-1VENTAS
2-4VENTASDEVOLUCIONES	No posee	El campo Mezc almacena el Mezc de la tabla 2-1VENTAS
Porcentaje de Ejecución:		30%
Análisis de avance		
De acuerdo al cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) definen los tipos de variables, elaboran las tablas que contendrán los datos almacenados por el software, definen las llaves primarias, generan el modelo entidad relación, de acuerdo a la norma.		
Una vez revisada la información suministrada por HQS en su informe mensual, se determina que fueron estrictos en el diseño y se mantienen los estándares, adicional a eso, la empresa BRAND SOLUCIONES, en reunión tripartita (HQS, BRAND SOLUCIONES y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación de Francisco Sierra, queda conforme con la estructura.		
Actividad		
Diseño de formularios de ingreso de datos y entorno grafico principal de la aplicación		
Detalle de la ejecución		
Se realiza reunión con la señora Jenny Brand Loaiza, representante legal de la empresa Brand Soluciones, se le hace exposición del entorno gráfico de la aplicación y como funciona		

Página 17 de 77



El software está siendo diseñado, para que en un solo aplicativo, se puedan agregar varias empresas, puesto que Brand Soluciones argumentó que algunos de sus clientes, pueden ser contadores que trabajen con varias empresas y ellos necesitarían tener toda la información en un solo aplicativo y no llenarse de archivos por separado

Porcentaje de Ejecución:

50%

Análisis De Avance

De acuerdo al cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) definen los tipos de variables, elaboran las tablas que contendrán los datos almacenados por el software, definen las llaves primarias, generan el modelo entidad relación, de acuerdo a la norma.

Una vez revisada la información suministrada por HQS en su informe mensual, se determina que fueron estrictos en el diseño y se mantienen los estándares, adicional a eso, la empresa BRAND SOLUCIONES, en reunión tripartita (HQS, BRAND SOLUCIONES y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación de Francisco Sierra, queda conforme con la estructura.

De acuerdo al cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) crea los formularios y el entorno gráfico de la aplicación, pero la sustentación del avance, estuvo a cargo del Ingeniero Santiago Salinas, porque Francisco se encontraba en el hospital por problemas de salud

Una vez revisada la información suministrada por HQS en su informe mensual, se determina que fueron estrictos en el diseño y se mantienen los estándares, adicional a eso, la empresa BRAND SOLUCIONES, en reunión tripartita (HQS, BRAND SOLUCIONES y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación del Ingeniero Santiago Salinas, queda conforme con la estructura.

Actividad

Informes, gráficos y estadísticas para ser exportadas y entregadas al usuario, de acuerdo a las necesidades expresadas

Detalle de la ejecución

Se realiza reunión con la señora Jenny Brand Loaiza, representante legal de la empresa Brand Soluciones, se le hace exposición del informes, gráficos y estadísticas para ser exportadas y como funciona.

1. IMPRESIÓN FACTURA DE VENTAS

➤ FORMULARIO DE VENTAS

VENTAS <BRANDCONT>

VENDEMOS TODO POR KILO
78963542-5
3172564230
CALLE 236 # 654-1253
todoporkilo@gmail.com



FACTURA DE VENTA
15

Señores:	VENTAS MOSTRADOR		
NIT/Cedula	999999999	Teléfono	000000000000
Dirección	LOCAL	Ciudad	San José Del Guaviare

Fecha De Factura	Hora
31/08/2023	11:02 p. m.

Cod Barra	Producto	Precio	Cantidad	%IVA	IVA	Precio Base	Descuento	Precio Final	SubTotal	Total
		\$ 0,00	0	0	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00

BASE \$ 0,00 IVA \$ 0,00 SUBTOTAL \$ 0,00 DESCUENTO \$ 0,00 TOTAL \$ 0,00

EFFECTIVO	CHEQUE	TOTAL PAGADO	SALDO	CAMBIO
\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00



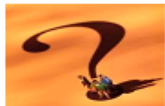




➤ FACTURA TAMAÑO CARTA

Al dar click en el icono de la impresora azul, se muestra la factura, la cual se imprime con la combinación de teclas CTRL + P.

VENDEMOS TODO POR KILO
78963542-5
3172564230
CALLE 236 # 654-1253
todoporkilo@gmail.com



FACTURA DE VENTA
15

Señores:	VENTAS MOSTRADOR		
NIT/Cedula	999999999	Teléfono	000000000000
Dirección	LOCAL	Ciudad	San José Del Guaviare

Fecha De Factura	Hora
31/08/2023	11:02 p. m.

Producto	Precio	Cant	%IVA	Descuento	Total
COMEDERO METAL-PLAS T ESTAMP 23 CM	\$ 29.697,48	1	19	\$ 0,00	\$ 29.697,48
CABANOS X 100GR BOMBONE RA	\$ 49.000,00	1	0	\$ 0,00	\$ 49.000,00
COMEDERO METAL-PLAS T ESTAMP 28 CM	\$ 25.000,00	1	19	\$ 0,00	\$ 25.000,00

Usted fue atendido por:
J BRANDL



Brand Solutions en NIT 690 25187

Total Bruto:	\$ 86.560,90
Iva:	\$ 7.136,57
SubTotal:	\$ 93.697,48
Descuento:	\$ 0,00
Total:	\$ 93.697,48
Saldo:	\$ 0,00

➤ FACTURA TIRILLA POS

Al dar click en el icono de la impresora Negra, se muestra la factura, la cual se imprime con la combinación de teclas CTRL + P.

VENDEDOR: TODO POR KILO
 7893543-6
 3172564230
 CALLE 236 # 654-1253
 todoporKilo@gmail.com



FACTURA DE VENTA 15 31/08/2023 11:02 p. m.

Señores: VENTAS MOSTRADOR
 NIT/Cedula: 00000000 Ciudad: San José Del Guaviare
 Dirección: LOCAL Teléfono: 000000000000

Producto	Precio	Cant	Total
COMEDERO METAL-PLAST ESTAMP 23 CM	\$ 19.097,48	1	\$ 19.097,48
CABANOS X 100GR BOMBONERA	\$ 49.000,00	1	\$ 49.000,00
COMEDERO METAL-PLAST ESTAMP 23 CM	\$ 25.000,00	1	\$ 25.000,00

Clientes atendido por
 JBRANDON


Base: \$ 93.097,48
 Iva: \$ 7.106,57
 SubTotal: \$ 100.204,05
 Descuento: \$ 0,00
 Total: \$ 100.204,05
 Saldo: \$ 0,00

Brand-SolucionesNVT 02020017

2. EXPORTAR CRÉDITOS A RECAUDAR

CREDITO A RECAUDAR <BRANDCONT>

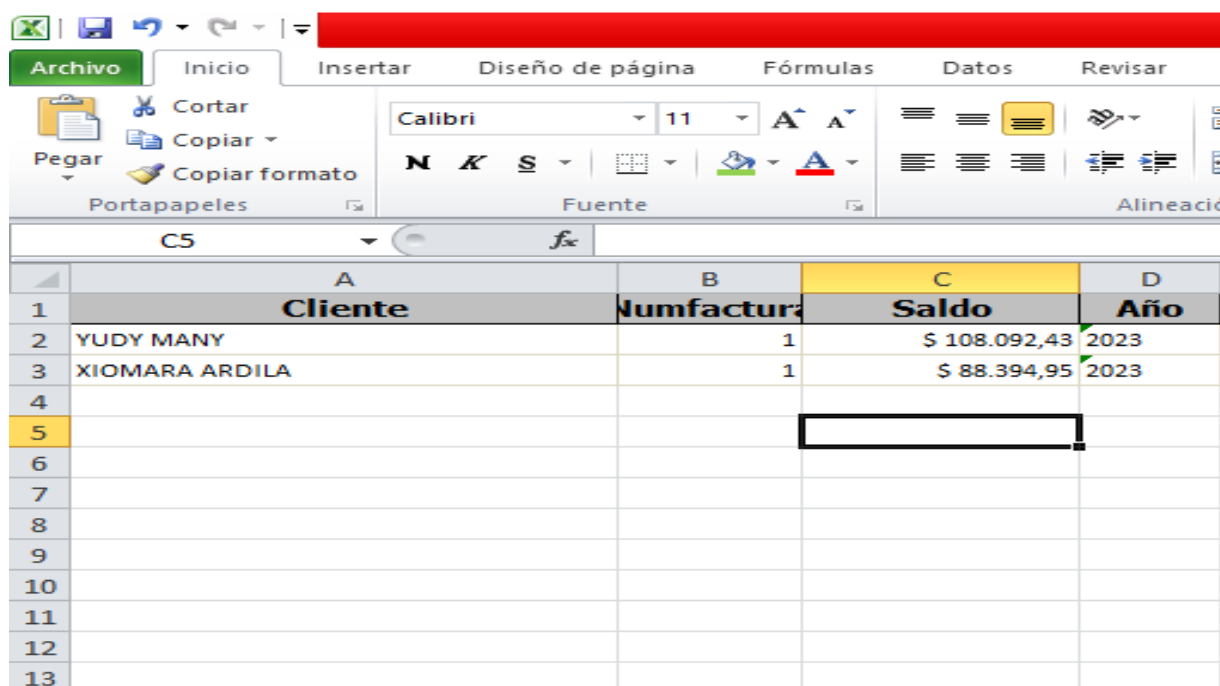
CLIENTE	AÑO	FACTURAS	SALDO
YUDY MANY	2023	1	\$ 108.092,43
XIOMARA ARDILA	2023	1	\$ 88.394,95



\$ 196.487,38



Al dar click en el icono de Excel, el sistema genera un archivo, pero primero pregunta si desea reemplazar el archivo existente, que es el último que se exportó.



	A	B	C	D
	Cliente	Numfactura	Saldo	Año
1				
2	YUDY MANY	1	\$ 108.092,43	2023
3	XIOMARA ARDILA	1	\$ 88.394,95	2023
4				
5				
6				
7				
8				
9				
10				
11				
12				
13				

3. IMPRESIÓN FACTURA DE VENTAS

➤ FORMULARIO DE COTIZACIONES

COTIZACIONES <BRANDCONT>

VENDEMOS TODO POR KILO
 78963542-5
 3172564230
 CALLE 236 # 654-1253
 todoporkilo@gmail.com



COTIZACIÓN
10

Señores:	VENTAS MOSTRADOR	Fecha De Cotización	Hora
NIT/Cedula	99999999	31/08/2023	11:13 p. m.
Dirección	LOCAL		
Teléfono	000000000000		
Ciudad	San José Del Guaviare		

Cod Barra	Producto	Precio	Cantidad	%IVA	IVA	Precio Base	Descuento	Precio Final	SubTotal	Total
		\$ 0,00	0	0	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00

BASE	\$ 0,00	IVA	\$ 0,00	SUBTOTAL	\$ 0,00	DESCUENTO	\$ 0,00	TOTAL	\$ 0,00
------	---------	-----	---------	----------	---------	-----------	---------	-------	---------

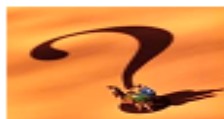





➤ COTIZACIÓN TAMAÑO CARTA

Al dar click en el icono de la impresora azul, se muestra la cotización, la cual se imprime con la combinación de teclas CTRL + P.

VENDEMOS TODO POR KILO
78963542-5
3172564230
CALLE 236 # 654-1253
todoporkilo@gmail.com



COTIZACIÓN

Señores:			Fecha De Factura:	Hora:
NIT/Cedula	#Error	Teléfono:		
Dirección:		Ciudad:		

Usted fue atendido por:



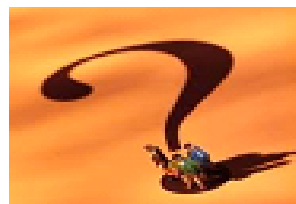
Brand Soluciones NIT 69020187

Total Bruto:	
Iva:	
SubTotal:	
Descuento:	
Total:	

➤ FACTURA TIRILLA POS

Al dar click en el icono de la impresora Negra, se muestra la cotización, la cual se imprime con la combinación de teclas CTRL + P.

VENDEMOS TODO POR KILO
78963542-5
3172564230
CALLE 236 # 654-1253
todoporkilo@gmail.com



COTIZACIÓN

Señores:

NIT/Cedula #Error

Ciudad

Dirección

Teléfono

Usted fue atendido por:

Base

Iva:

SubTotal:

Descuento:

Total:



Brand Soluciones NIT 69020187

BANCOS

INGRESOS

EGRESOS

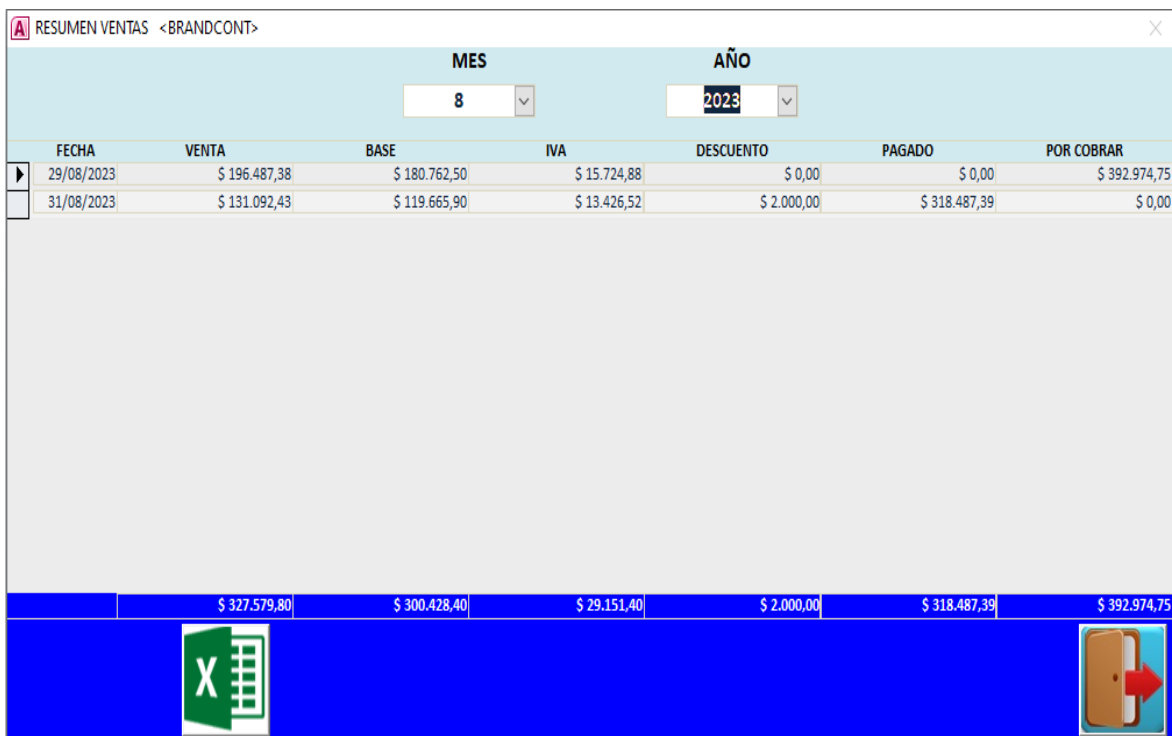
CONSOLIDADOS

AÑO

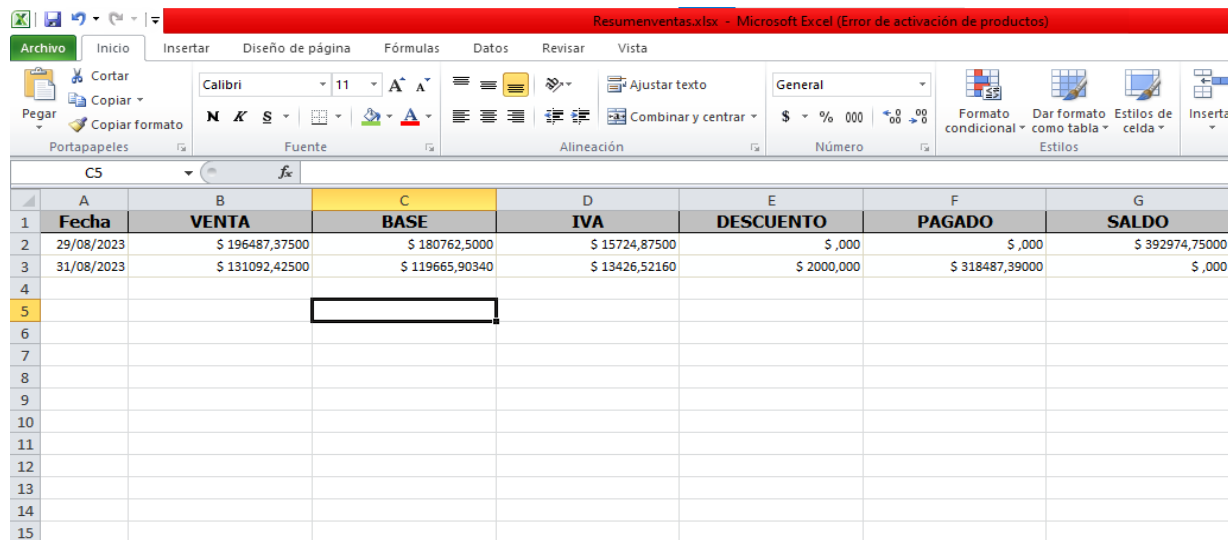
CONSOLIDADO EGRESOS POR AÑO							
AÑO	Tipo	Numero	Tercero	Detalle	Banco	Cuenta	Monto

CONSOLIDADO INGRESOS POR AÑO							
AÑO	Tipo	Numero	Tercero	Detalle	Banco	Cuenta	Monto

Al seleccionar el año, el sistema rinde informe de los movimientos realizados durante ese periodo de tiempo.



Al dar click en el icono de Excel, el sistema genera un archivo, pero primero pregunta si desea reemplazar el archivo existente, que es el último que se exportó.



Resumenventas.xlsx - Microsoft Excel (Error de activación de productos)

	A	B	C	D	E	F	G
	Fecha	VENTA	BASE	IVA	DESCUENTO	PAGADO	SALDO
2	29/08/2023	\$ 196487,37500	\$ 180762,5000	\$ 15724,87500	\$,000	\$,000	\$ 392974,75000
3	31/08/2023	\$ 131092,42500	\$ 119665,90340	\$ 13426,52160	\$ 2000,000	\$ 318487,39000	\$,000
4							
5							
6							
7							
8							
9							
10							
11							
12							
13							
14							
15							

6. COMPRAS

COMPRAS <BRANDCONT>

VENDEMOS TODO POR KILO
 78963542-5
 3172564230
 CALLE 236 # 654-1253
 todoporkilo@gmail.com



Factura De Compra Fecha De Factura

Señores:

NIT/Cedula Teléfono

Dirección Ciudad

Cod Barra	Producto	Precio	Cantidad	%IVA	IVA	Precio Base	Descuento	SubTotal	Precio Publico	Redondeo
		\$ 0,00	0	0	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00

BASE \$ 0,00 IVA \$ 0,00 SUBTOTAL \$ 0,00 DESCUENTO \$ 0,00 TOTAL \$ 0,00

EFFECTIVO	CHEQUE	TOTAL PAGADO	SALDO
\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 0,00






Al dar click en el icono de la impresora, se presenta el informe que se puede imprimir al oprimir la

combinación de teclas CTRL + P.

VENDEMOS TODO POR KILO
 78963542-5
 3172564230
 CALLE 236 # 654-1253
 todoporkilo@gmail.com



FACTURA DE VENTA

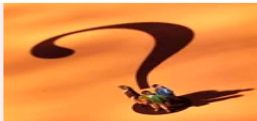
Código:	Atención:	Teléfono:	Fecha De Factura:	Hora:
NIT/Cedula:		Ciudad:		
Dirección:				

Unidad / por el artículo por:

Total Bruto:	
Iva:	
Sub Total:	
Descuento:	
Total:	
Saldo:	

7. ORDEN DE COMPRAS

ORDEN DE COMPRA <BRANDCONT>
VENDEMOS TODO POR KILO
 78963542-5
 3172564230
 CALLE 236 # 654-1253
 todoporkilo@gmail.com



Orden de Compra
6467
Fecha
31/08/2023

Señores:	Teléfono:
NIT/Cedula:	Ciudad:
Dirección:	

Cod Barra	Producto	Cantidad	Precio/Unidad	Total
▼	▼	0	\$ 0,00	\$ 0,00

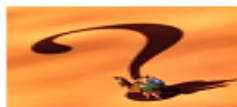
TOTAL
\$ 0,00






Al dar click en el icono de la impresora, se presenta el informe que se puede imprimir al oprimir la combinación de teclas CTRL + P.

VENDEMOS TODO POR KILO
 78963542-5
 3172564230
 CALLE 236 # 654- 1253
 todo porkilo@gmail.com



Orden de Compra

Señores:	A la honra		
NET/Cédula		Teléfono	
Dirección		Ciudad	

ORDEN DE COMPRA CREADA POR



Reporte de ventas por cliente - NET - 2020-01-01

TOTAL

8. FINANZAS

ANÁLISIS VERTICAL Y HORIZONTAL



ACTIVO



PASIVO



PATRIMONIO



E. RESULTADOS

INDICADORES FINANCIEROS



EBITDA



RENTABILIDAD



LIQUIDEZ



ENDEUDAMIENTO



ACTIVIDAD



Al dar click en el icono de la impresora, se presenta el informe que se puede imprimir al oprimir la combinación de teclas CTRL + P.

CLIENTE: E.S.E Hospital San José del Guaviare
NIT: 832001966-2
PRUEBA: ANÁLISIS FINANCIERO
CORTE: 31-dic-21

Objetivo
Diagnosticar e interpretar la situación financiera, variaciones en la estructura financiera y perspectivas económicas de la entidad, en relación con sus actividades, organización y controles internos.

1. ANALISIS VERTICAL Y HORIZONTAL

Nota

Para el diligenciamiento de la plantilla las cifras deben corresponder a las presentadas en los estados financieros de fin de año, expresadas en miles de pesos colombianos.

Año Actual 2022
Año Anterior 2021

1.1 ACTIVO

Cuenta	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Análisis Vertical			Análisis Horizontal	
			Participación Año actual	Participación Año Anterior	Variación	Variación Absoluta	Variación Relativa
Activo Corriente	\$ 1.291.100,0	\$ 1.380.800,0	41,10%	43,68%	2,58%	-\$ 89.700,0	-6,49%
Efectivo y equivalentes al efectivo	\$ 230.000,0	\$ 360.000,0	7,95%	11,35%	-3,40%	-\$ 130.000,0	-30,55%
Cuentas por cobrar	\$ 480.000,0	\$ 420.000,0	15,28%	13,78%	1,50%	\$ 60.000,0	14,28%
Préstamos por cobrar	\$ 30.000,0	\$ 30.000,0	0,97%	0,97%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Inventarios	\$ 30.000,0	\$ 30.000,0	0,97%	0,97%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Otros activos - bienes y servicios pagados por anticipado	\$ 500.000,0	\$ 350.000,0	15,91%	17,40%	-1,49%	\$ 150.000,0	42,85%
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Activos por impuestos corrientes	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Inventarios	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Otros activos no financieros	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Activo no Corriente	\$ 1.850.000,0	\$ 1.780.000,0	58,89%	56,31%	2,58%	\$ 70.000,0	3,93%
Cuentas por cobrar	\$ 180.000,0	\$ 190.000,0	5,73%	6,02%	-0,28%	-\$ 10.000,0	-5,26%
Propiedad planta y equipo	\$ 230.000,0	\$ 200.000,0	7,32%	6,32%	1,00%	\$ 30.000,0	15,00%
Otros activos - bienes y servicios pagados por anticipado	\$ 260.000,0	\$ 300.000,0	17,82%	15,81%	2,01%	-\$ 40.000,0	-12,00%
Inversiones en subsidiarias	\$ 230.000,0	\$ 230.000,0	7,33%	6,68%	0,65%	\$ 0,00	0,00%
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	\$ 650.000,0	\$ 680.000,0	20,69%	21,51%	-0,82%	-\$ 30.000,0	-4,41%
Activos biológicos	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Propiedad, Planta y Equipo	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Propiedades de inversión	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Plusvalía	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
Otros activos no financieros	\$ 0,00	\$ 0,00	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,00	0,00%
TOTAL ACTIVO	\$ 3.141.100,0	\$ 3.160.800,0	100,00%	100,00%	0,00%	-\$ 19.700,0	-0,62%

Porcentaje de Ejecución

70%

Análisis de avance

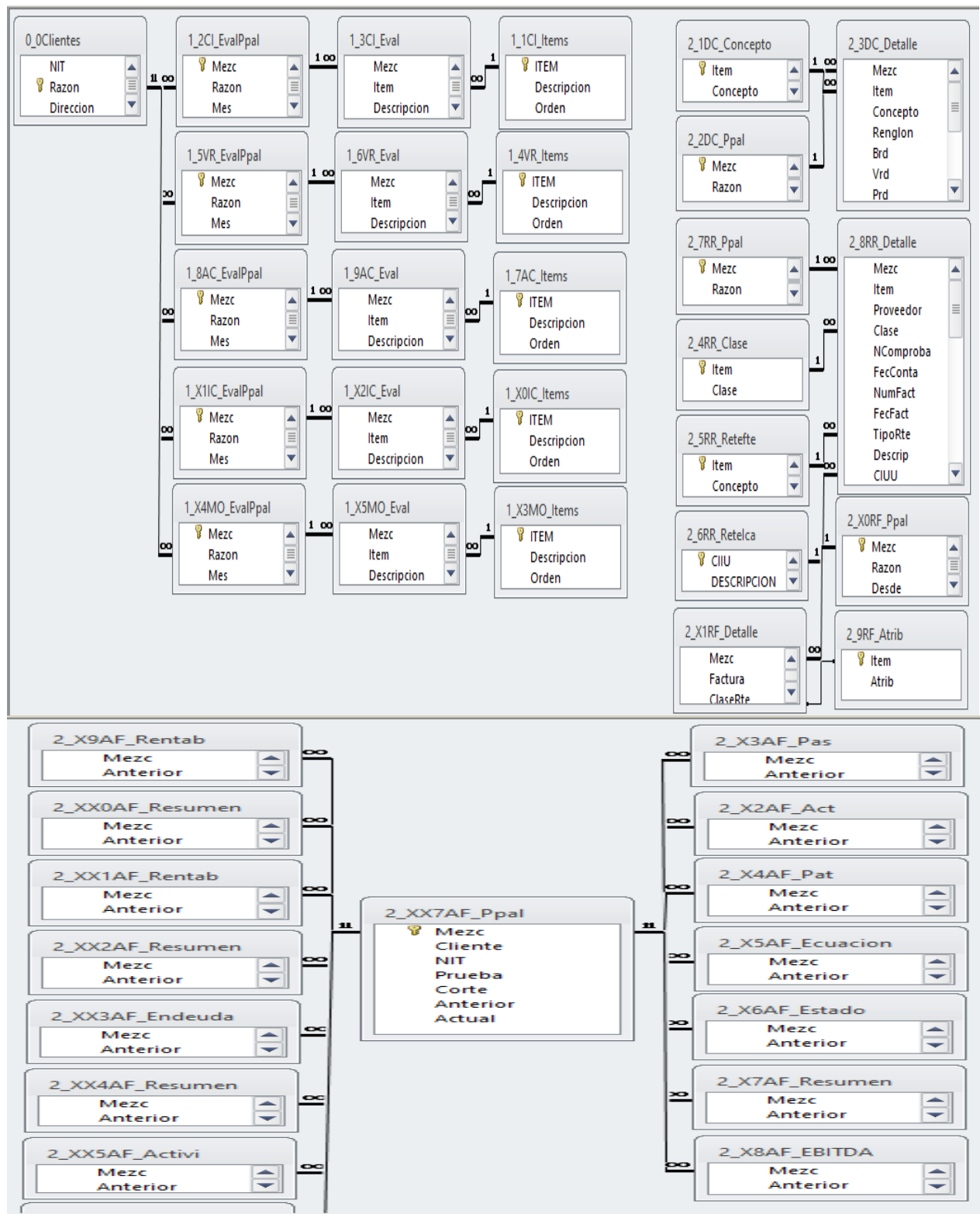
El avance en el cronograma permite identificar un cumplimiento del 70% del total ejecutado del proyecto, con un cumplimiento del 30% en la Recolección de variables, análisis de variables y tipos de datos, Diseño de tablas y modelo entidad relación, del 20% en el Diseño de formularios de ingreso de datos y entorno grafico principal de la aplicación, Informes, gráficos y estadísticas para ser exportadas y entregadas al usuario, de acuerdo a las necesidades expresadas 20%... Todo ello que Brand soluciones se encuentra satisfecha con lo conseguido hasta la fecha por parte del proveedor y lo que se tiene proyectado para finalizar el aplicativo

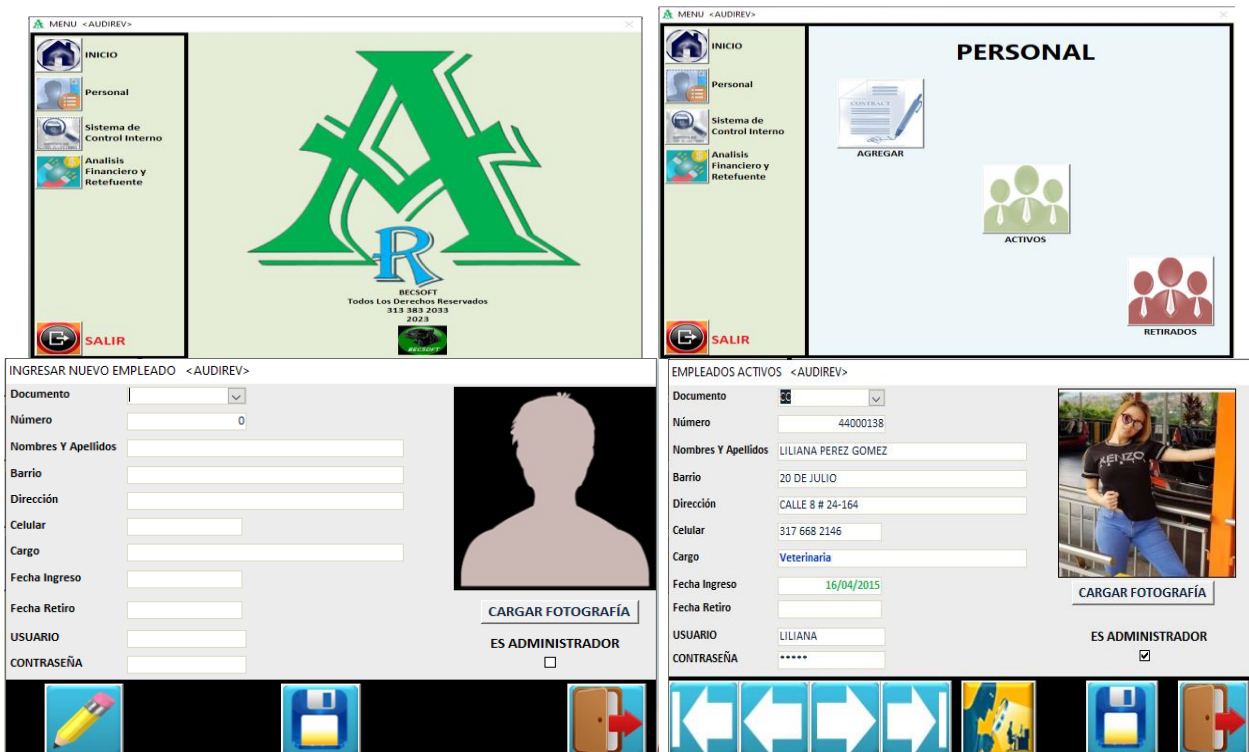
Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 17. Seguimiento de ejecución:

Empresa	ECOINNOVA EMPRESARIAL S.A.S
NIT	900.812.066-5
Proveedor	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATIN AMERICA E.U
NIT	900262879-5
Actividad	
Recolección de variables, análisis de variables y tipos de datos, Diseño de tablas y modelo entidad relación	
Detalle de la ejecución	
En la reunión pactada el mes anterior, Francisco Sierra de parte de HQS y Lorena Robledo de parte de Ecoinnova, definieron que se hacía una investigación por parte de Ecoinnova de los campos necesarios para hacer el software contable offline. Una vez nos envían los campos, se procede a hacer un análisis de la información, a acomodarlas en tablas de datos correspondientes a cada nivel de información y a relacionar las tablas con el fin de mantener la integridad de la información y la fluidez de la misma dentro de la base de datos, que es el pilar del software contable. Esta información ordenada y detallada como se presenta a continuación, fue la que se le socializó a la empresa Ecoinnova, explicándole que es la base	

de todo el sistema.



Porcentaje de Ejecución:	30%
Análisis de avance	
De acuerdo al cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) definen los tipos de variables, elaboran las tablas que contendrán los datos almacenados por el software, definen la llaves primarias, generan el modelo entidad relación, de acuerdo a la norma.	
Una vez revisada la información suministrada por HQS en su informe mensual, se determina que fueron estrictos en el diseño y se mantienen los estándares, adicional a eso, la empresa ECOINNOVA EMPRESARIAL S.A.S, en reunión tripartita (HQS, ECOINNOVA EMPRESARIAL S.A.S y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación de Francisco Sierra, queda conforme con la estructura.	
Actividad	
Entrega del servidor y Diseño de formularios de ingreso de datos y entorno grafico principal de la aplicación	
Detalle de la Ejecución	
SE LE HACE EXPOSICIÓN DEL ENTORNO GRÁFICO DE LA APLICACIÓN Y CÓMO FUNCIONA	
	

Página 30 de 77

Página 31 de 77

INDICADORES DE RENTABILIDAD - <AUDIÉ>					
INDICADOR	Alto Actual	Alto Anterior	Variación	ANÁLISIS	
	2002	2001			
1. MARGEN BRUTO	49.33%	1.63%			
Utilidad (Pérdida) Bruta	\$ 37.000,0	\$ 500,0	47,70%		
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0			
2.MARGEN OPERACIONAL	40.00%	-21.31%			
Utilidad (Pérdida) Operacional	\$ 30.000,0	- \$ 6.500,0	61,31%		
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0			
3.MARGEN NETO	52.26%	1.96%			
Utilidad (Pérdida) Neta	\$ 39.200,0	\$ 600,0	50,30%		
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0			
4. MARGEN EDITA	1457,73%	5069,83%			
Utilidad Operacional Más (Depreciaciones, Amortizaciones) / Ventas Netas	\$ 1.499.380,0	\$ 1.546.300,0	3612,10%		
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0			
5. RENDIMIENTO DEL PATRIMONIO	20.85%	0.42%			
Utilidad (Pérdida) Neta	\$ 39.200,0	\$ 600,0	20,44%		
Patrimonio	\$ 188.000,0	\$ 143.000,0			
6. RENDIMIENTO DEL ACTIVO TOTAL	1,24%	0,01%			
Utilidad Neta	\$ 39.200,0	\$ 600,0	1,23%		
Activo Total	\$ 3.150,0	\$ 5.000,0			

RESUMEN INDICADORES DE RENTABILIDAD			
Indicador	Alto Actual	Alto Anterior	Variación
	2002	2001	Procedida
Margen Bruto	49.33%	1.6%	47.7%
Margen Operacional	40.0%	-21.3%	61.3%
Margen Neto	52.3%	2.0%	50.3%
Margen Erita	1457.7%	5069.8%	-3612.1%
Rendimiento del Patrimonio	20.9%	0.4%	20.4%
Rendimiento del Activo Total	1.2%	0.0%	1.2%

INDICADORES DE LIQUIDEZ - AUDITOR

INDICADOR	Año Actual	Año Anterior	Variación	ANÁLISIS
	2022	2021		
1. RAZÓN CORRIENTE	445,20%	496,69%		
Activo Corriente	\$ 1.291.000,00	\$ 1.360.800,00	-\$1,49%	
Pasivo Corriente	\$ 290.000,00	\$ 278.000,00		
2. PRUEBA ACIDA	445,20%	496,69%		
Activo Corriente - Inventarios	\$ 1.291.000,00	\$ 1.388.000,00	-\$1,49%	
Pasivo Corriente	\$ 290.000,00	\$ 278.000,00		
3. CAPITAL DE TRABAJO	\$1.001.000,00	\$1.102.800,00		
Activo Corriente - Pasivo Corriente	\$ 1.001.000,00	\$ 1.102.800,00	-\$1.101.700,00	
4. EXCEDENTE DE FINANCIAMIENTO PERMANENTE	-\$1.452.700,00	-\$1.492.500,00		\$ 40.800,00
Pasivo Largo Plazo + Patrimonio - Activos no Corriente	-\$1.452.700,00	-\$1.492.500,00		
5. CAPITAL DE TRABAJO OPERATIVO	435.000,00%	280.000,00%		
Inventarios	\$ 0,00	\$ 0,00	\$ 407.000,00	
(+) Cartera	280.000,00	\$ 40.000,00		
(-) Proveedores	\$ 15.000,00	\$ 12.000,00		

RESUMEN INDICADORES DE LIQUIDEZ

Indicador	Año Actual	Año Anterior	Variación	
	2022	2021		
Razón Corriente	445,2%	496,7%	-51,5%	
Prueba Acida	445,2%	496,7%	-51,5%	
Capital de Trabajo Temporal	\$1.001.000,00	\$1.102.800,00	-\$101.700,00	
Capital de Trabajo Permanente	-\$1.452.700,00	-\$1.492.500,00	\$40.800,00	
Capital de Trabajo Operativo	\$435.000,00	\$280.000,00	\$155.000,00	

COMPORTAMIENTO DEL CAPITAL DE TRABAJO

001 01 01 01
 01 01 01 01
 01 01 01 01
 01 01 01 01

001 01 01 01
 01 01 01 01
 01 01 01 01
 01 01 01 01

Análisis de avance

De acuerdo al cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) definen los tipos de variables, elaboran las tablas que contendrán los datos almacenados por el software, definen las llaves primarias, generan el modelo entidad relación, de acuerdo a la norma.

Una vez revisada la información suministrada por HQS en su informe mensual, se determina que fueron estrictos en el diseño y se mantienen los estándares, adicional a eso, la empresa ECOINNOVA EMPRESARIAL S.A.S, en reunión tripartita (HQS, ECOINNOVA EMPRESARIAL S.A.S y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación de Francisco Sierra, queda conforme con la estructura.

De acuerdo con el cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) crea los formularios y el entorno gráfico de la aplicación, y sustenta el avance.

Una vez revisada la información suministrada por HQS en su informe mensual, se determina que fueron estrictos en el diseño y se mantienen los estándares, adicional a eso, la empresa BRAND SOLUCIONES, en reunión tripartita (HQS, ECOINNOVA y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación del Ingeniero Santiago Salinas, queda conforme con la estructura.

Porcentaje de Ejecución:

50%

Actividad

Informes, gráficos y estadísticas para ser exportadas y entregadas al usuario, de acuerdo a las necesidades expresadas

Detalle de la ejecución

se le hace exposición de como imprimir los informes

1. SISTEMA DE CONTROL INTERNO



AMBIENTE DE CONTROL -<ADIREV- >

Razon Social: Mes: Año:

ITEM	DESCRIPCION	VALOR	RIESGO
1.1	Existe un código de conducta y ética	16.0%	Optimo
1.2	El personal conoce y aplica el código de conducta y ética	10.0%	Optimo
1.3	Existen mecanismos corporativos que inculquen de forma permanente los valores deseados en el recurso humano	50.0%	Medio
1.4	Se realiza seguimiento y evaluación del cumplimiento del código de conducta y ética	35.0%	Bajo
1.5	Se realizan mediciones de valores en el plano personal	12.0%	Optimo
1.6	Se han definido indicadores de valores éticos y morales	25.0%	Bajo
1.7	Se han definido indicadores de valores éticos y morales deseados en la organización	19.0%	Optimo
1.8	Se han definido indicadores de valores éticos y morales deseados en el recurso humano	75.0%	Alto
1.9	Se tolera que el personal no practique los valores corporativos	15.0%	Optimo
1.10	Existe un procedimiento para atender los incumplimientos del código de conducta y ética	25.0%	Bajo
1.11	Existe una cultura corporativa, valores corporativos y se realiza una evaluación de los mismos	12.0%	Optimo
1.12	Se difundió de forma suficiente y adecuada los valores institucionales	13.0%	Optimo
1.13	Existe un compromiso con estos valores a nivel personal y laboral	45.0%	Medio

Conclusión del Auditor en relación al AMBIENTE DE CONTROL

NC-KZNC-LSDFHAILOD SLFIF SLIF HASDLFIHASLDFH ASDLIF HSDF JASD FJ ASDLIFI ASDLIFI ASDLIFI ASDIFI AS DIIFI SADLIFI SDDLIF HSLIF HSLIFI SLIDHF SLDIF HSLDIFI SLDIF HSLIDF HSLDF
HSOLF HSOLFHSLIDF HSLDIF HSOLF HSLDF HSD



CUESTIONARIO PARA EL DIAGNÓSTICO DEL SISTEMA DE CONTROL INTERNO

Es el fundamento de todos los elementos del control interno, de el tono de una organización influenciando la conciencia de control de sus empleados, los factores del ambiente de control incluyen la integridad, los valores éticos, como también la gerencia de la entidad. Resalta y es elido de conciencia de la administración.

2	HABILIDADES DEL RECURSO HUMANO	VALOR	RIESGO
2.1	Existen medios de las competencias que se reflejen las como talento y en el cargo, y se evalúa	12,0%	Optimo
2.2	Existen planes de promoción y desarrollo profesional dentro del área o la organización	2,0%	Optimo
2.3	Las Incentivos y los reconocimientos están de acuerdo con las responsabilidades y competencias de cada cargo	85,0%	Critico
TOTAL PROMEDIO		33,33%	

3	ESTILO DE OPERACIÓN Y ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	VALOR	RIESGO
3.1	La acción es administrada y/o realizada en el sistema de control interno	13.0%	Optimo
3.2	La acción apoya el sistema de control interno al asegurar la conformidad y aplicación de las políticas operativas	20.0%	Bajo
3.3	La acción en el individuo es con el fin de mejorar sus actitudes y/o comportamientos al comprender los riesgos y/o peligros, a	14.0%	Optimo
3.4	El personal tiene importancia a la cultura de el control interno y el ejemplo de sus conductas	15.0%	Optimo
3.5	El individuo es de todos los componentes del sistema de Control Interno en la corporación	74.0%	Medio
3.6	La acción genera con los clientes las mejores relaciones y/o resulta que impactan en la operación y el negocio	78.0%	Optimo
3.7	El sistema de control interno a corporación cumple con las exigencias de la ley y/o asegura el cumplimiento de la	15.0%	Optimo
3.8	El director emite las guías para los factores de control interno a corporación (Ambiente de control, Valoración)	41.0%	Medio
3.9	Todas las unidades son racionales y/o negativas y/o negativas y/o negativas y/o negativas y/o negativas y/o negativas y/o negativas	10.0%	Optimo
3.10	La acción genera incultura los valores y/o principios de los empleados en la cultura corporativa	65.0%	Alto
3.11	La acción genera apoyo al sistema de control interno al implementar políticas operativas acordadas con este	43.0%	Medio
3.12	Se monitorea y/o evalúa el cumplimiento de las políticas operativas corporativas	16.0%	Optimo
3.13	La acción es administrada y/o realizada en el sistema de control interno	47.0%	Medio
3.14	El sistema de control interno tiene una estructura clara y/o integrada, controlabilidad, disponibilidad, veracidad, efectividad	45.0%	Medio
3.15	El sistema de control interno a corporación está avalado por Auditores Internos (si la entidad tiene este órgano)	76.0%	Alto
3.17	El sistema de control interno a corporación está avalado por Auditores Internos (si la entidad tiene este órgano)	25.0%	Bajo

VALORACION DE RIESGO <AUDITEV>

Razon Social Mes Año

E.S.E Hospital San José del Guaviare Marzo 2022

ITEM	DESCRIPCION	VALOR	RIESGO
1.1	Existe un código de conducta y ética	16,0%	Optimo
1.2	Están identificados los objetivos comunes de la organización	12,0%	Optimo
1.3	Existe una política para resolver conflictos de intereses entre unidades estratégicas de negocio	12,0%	Optimo
1.4	Los objetivos generales de la organización están claramente enunciados	15,0%	Optimo
1.5	Los objetivos son conocidos por toda la organización	36,0%	Bajo
1.6	Esta delimitado el alcance de los objetivos	54,0%	Medio
1.7	Se definieron estrategias para la consecución de los objetivos organizacionales	14,0%	Optimo
1.8	Las estrategias están relacionadas con los objetivos	15,0%	Optimo
1.9	Todas las unidades estratégicas de negocio conocen los objetivos y estrategias organizacionales	14,0%	Optimo
1.10	Existe un procedimiento para atender los incumplimientos del código de conducta y ética	25,0%	Bajo
1.11	Existe una cultura corporativa, valores corporativos y se realiza una evaluación de los mismos	12,0%	Optimo
1.12	Se difundido de forma suficiente y adecuada los valores institucionales	13,0%	Optimo
1.13	Existe un compromiso con estos valores a nivel personal y laboral	45,0%	Medio

Conclusión del Auditor en relación al AMBIENTE DE CONTROL

JCK<KZNC<SDHFLSJD FSUJ SLUF HASDULFHASDULFH HSDF JASD FJ ASDULFH ASDULFH ASDULFH AS DIHFH SADULFH SDOLUF HSLUFLH SLUDLH SLDFI HDSDLFHLH SLDFI HSLDF HDSDLFHSUFDI HSLDFI HSDULF HSLDF HSD



AUDIREV
ECOTINNOVA EMPRESARIAL SAS
CUESTIONARIO PARA EL DIAGNÓSTICO
DEL SISTEMA DE CONTROL INTERNO

VALORACIÓN DE RIESGOS

Es la identificación y análisis de los riesgos relevantes para la consecución de los objetivos, constituyendo una base para determinar la forma en que tales riesgos deben ser manejados, ya sea de fuentes internas o externas.

1	2	3	4
	OBJETIVOS GLOBALES DEL ÁREA Y NIVEL DE ACTIVIDAD	VALOR	RIESGO
1.1	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.2	Existir en un día digno de condecoración y ética	12,0%	Cuanto
1.3	Existir en un día digno de condecoración y ética	12,0%	Cuanto
1.4	Existir en un día digno de condecoración y ética	15,0%	Cuanto
1.5	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.6	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.7	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.8	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.9	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.10	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.11	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.12	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.13	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.14	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.15	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.16	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.17	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.18	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.19	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
1.20	Existir en un día digno de condecoración y ética	16,0%	Cuanto
TOTAL	RIESGO	3,84%	3,84%

2	ADMINISTRACIÓN DEL RIESGO	VALOR	RIESGO
2.1	Se conoce bien los factores de riesgo que se van a dar en la realización de cada actividad	1,0%	Capt Inno
2.1.0	Los riesgos bien conocidos se eliminan de inmediato	10,00%	Capt Inno
2.1.1	Los riesgos de ocurrencia de un suceso de riesgo se eliminan de inmediato	11,00%	Capt Inno
2.1.2	Los riesgos de ocurrencia de un suceso de riesgo se eliminan de inmediato	15,00%	Capt Inno
2.2	Se han tomado medidas inmediatas para evitar o reducir los factores de riesgo con total eficacia	23,00%	Redu Ino
2.3	Están identificados los riesgos inherentes a los objetivos de la actividad	41,00%	Med Ino
2.3.1	Existen un método lógico que valore los riesgos en forma de árbol de decisión e interactiva	13,00%	Capt Inno
2.3.2	Existen un método lógico que valore los riesgos en forma de árbol de decisión e interactiva	13,00%	Capt Inno
2.4	Se han tomado medidas inmediatas para reducir los riesgos de ocurrencia de un suceso de riesgo	1,00%	Capt Inno
2.5	Están identificados los riesgos inherentes a los objetivos de la actividad	1,00%	Capt Inno
2.6	Existen un método lógico que valore los riesgos en forma de árbol de decisión e interactiva	25,00%	Redu Ino

[illegible]

4	ADMINISTRACIÓN DEL CAMBIO	VALOR	RIESGO
6.1	Los planes para guiar los esfuerzos hacia el logro del objetivo del área son establecidos y comunicados	12,0%	Crit. Inm.
6.1.0	Se determinan las ventajas y desventajas y se implementan los cambios identificados	25,0%	Baja
6.1.1	Se conside raron varias otras alternativas y se seleccionaron las que están alineadas a los objetivos y el negocio	41,0%	Medio
6.2	Se midieron que se usen medidas apropiadas para medir los cambios internos y externos en el área	10,0%	Crit. Inm.

➤ FORMULARIO INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN

INFORMACION Y COMUNICACION <AUDIREV>

Razon Social
Mes
Año

E.S.E Hospital San José del Guaviare
Marzo
2023

ITEM	DESCRIPCION	VALOR	RIESGO
1.1	Existe un código de conducta y ética	16.0%	Optimo
1.10	Se dispone de bitácoras para el registro de incumplimientos de los requerimientos legales y tecnológicos	25.0%	Bajo
1.11	Existe una metodología para la administración de proyectos tecnológicos en la organización	12.0%	Optimo
1.13	Existen responsables por la administración de los cambios o mantenimientos de hardware y software	2.0%	Optimo
1.14	Se realiza evaluación y documentación del impacto de los cambios	14.0%	Optimo
1.2	El suministro de información al personal clave se da con el tiempo suficiente y bien detallada de manera que ellos puedan cumplir sus responsabilidades	23.0%	Bajo
1.3	Considera que se realiza una evaluación y seguimiento al procesamiento de datos e informes	2.0%	Optimo
1.4	Se tienen definidas las políticas y procedimientos de privacidad, mantenimiento y flujo de datos del software aplicativo	14.0%	Optimo
1.5	Existe un plan estratégico de Tecnología de Información a corto y largo plazo	2.0%	Optimo
1.6	Existe un modelo de arquitectura de información del plan de tecnologías de la información y está documentado	45.0%	Medio
1.7	Existen políticas, procedimientos y estándares para elaborar y mantener actualizado el plan de infraestructura tecnológica del plan	41.0%	Medio
1.8	Existe un presupuesto de inversiones de tecnologías de la información alineado con el plan	10.0%	Optimo
1.9	Se ubica a cada funcionario donde es apropiado de acuerdo con su grado de conocimientos, experiencia, habilidades y acreditación académica	56.0%	Medio

Conclusión del Auditor en relación al AMBIENTE DE CONTROL
NC-KZNC<LSDFHAILSD FSLIF SLIF HASDLIFHASLDIFH ASDLIF HSDF IASD FJ ASDLIFH ASDLIFH ASDLIFH ASDIFH AS DIIFH SADLIFH SDDLIF HSLIF HSLIFH SLIDFH SLDIF HSDLIFH SLDIF HSLIDF HSLDF HSDLF HSLDFHSLDF HSLDF HSDLF HSLDF HSD

Al dar click en la impresora se genera el informe el cual se puede imprimir oprimiendo las teclas CTRL + P.

AUDIREV
ECOTINNOVA EMPRESARIAL SAS
CUESTIONARIO PARA EL DIAGNÓSTICO DEL SISTEMA DE CONTROL INTERNO

VALORACIÓN DE RIESGOS
Es la identificación y análisis de los riesgos relevantes para la consecución de los objetivos, considerando una base para determinar la forma en que tales riesgos deben ser manejados, ya sea de fuentes internas o externas.

1	OBJETIVOS GLOBALES DEL ÁREA Y NIVEL DE ACTIVIDAD	VALOR	RIESGO
1.1	Existe un código de conducta y ética	16.0%	Optimo
1.10	Se dispone de bitácoras para el registro de incumplimientos de los requerimientos legales y tecnológicos	25.0%	Bajo
1.11	Existe una metodología para la administración de proyectos tecnológicos en la organización	12.0%	Optimo
1.13	Existen responsables por la administración de los cambios o mantenimientos de hardware y software	2.0%	Optimo
1.14	Se realiza evaluación y documentación del impacto de los cambios	14.0%	Optimo
1.2	El suministro de información al personal clave se da con el tiempo suficiente y bien detallada de manera que ellos puedan cumplir sus responsabilidades	23.0%	Bajo
1.3	Considera que se realiza una evaluación y seguimiento al procesamiento de datos e informes	2.0%	Optimo
1.4	Se tienen definidas las políticas y procedimientos de privacidad, mantenimiento y flujo de datos del software aplicativo	14.0%	Optimo
1.5	Existe un plan estratégico de Tecnología de Información a corto y largo plazo	2.0%	Optimo
1.6	Existe un modelo de arquitectura de información del plan de tecnologías de la información y está documentado	45.0%	Medio
1.7	Existen políticas, procedimientos y estándares para elaborar y mantener actualizado el plan de infraestructura tecnológica del plan	41.0%	Medio
1.8	Existe un presupuesto de inversiones de tecnologías de la información alineado con el plan	10.0%	Optimo
1.9	Se ubica a cada funcionario donde es apropiado de acuerdo con su grado de conocimientos, experiencia, habilidades, etc.	56.0%	Medio
TOTAL PROMEDIO		29.2 %	Bajo

2	ADMINISTRACIÓN DEL RIESGO	VALOR	RIESGO
2.1	Existe un adecuado archivo de documentos en su área que se emiten la conservación, con su lista y seguridad	52.0%	Medio
2.2	Existe un sistema de almacenamiento para uso y manejo de la documentación	12.0%	Optimo
2.3	Hay procedimientos para controlar la conservación y el control de la documentación	33.0%	Optimo
TOTAL PROMEDIO		32.3 %	Bajo

3	MANEJO DEL RIESGO	VALOR	RIESGO
3.1	Existen como se establecen manuales aplicados a su área en la entidad	12.0%	Optimo
3.2	Dichos manuales están actualizados y acorde con la estructura vigente	15.0%	Optimo
3.3	Considera que los manuales de procedimientos y procesos son herramientas que facilitan la ejecución como	69.0%	Alto
TOTAL PROMEDIO		32.0 %	Bajo

4	ADMINISTRACIÓN DEL CAMBIO	VALOR	RIESGO
4.1	Creo que hay efectividad en la comunicación de los cambios, obliquen y riesgo actualizado respecto a su	16.0%	Optimo
4.10	Existe un documento que es oportuno la parametrización en realidad de las aplicaciones de la información	12.0%	Optimo
4.11	Se evalúa a los cambios de las aplicaciones de las tecnologías de la información	12.0%	Optimo
4.12	Existe en políticas y procedimientos que definen y controlan el proceso para el elaboración de cambios por servicios	14.0%	Optimo
4.13	Los documentos de acuerdo a cada cambio por servicios de manera de manera de los usuarios	45.0%	Medio
4.14	Existe un plan de desarrollo de cambios y se hacen que a cada cambio se le asigna un responsable de la actividad	12.0%	Optimo
4.15	Los funcionarios responsables realizan monitoreo del desarrollo de hardware y software e informan las	23.0%	Bajo
4.16	Existe en seguridad de acceso lógico a los sistemas de información de la información	12.0%	Optimo
4.17	Existe en seguridad de acceso físico a la información	12.0%	Optimo
4.18	Existe en normas para la identificación y autorización de los accesos	32.0%	Bajo
4.19	Existe un responsable de la administración de las cuentas de usuarios	12.0%	Optimo
4.2	Considera que los cambios de la actividad controlan al logro de los objetivos	12.0%	Optimo
4.20	Se tienen acciones correctivas para controlar las desviaciones (errores, errores, errores) de la programación	30.0%	Bajo
4.3	Existe una manera de comunicar los problemas de los usuarios de una manera inmediata	55.0%	Medio
4.4	Existe en políticas de tecnología para los proyectos que se desarrollan en la entidad	55.0%	Medio
4.5	Los responsables del proyecto conocen y cumplen las políticas de tecnología de la información	55.0%	Medio
4.6	Las políticas de tecnología de información son consistentes con los efectos de los procesos	12.0%	Optimo

➤ FORMULARIO MONITOREO

MONITOREO <AUDIREV>

Razon Social
E.S.E Hospital San José del Guaviare

Mes
Marzo

Año
2023

ITEM	DESCRIPCION	VALOR	RIESGO
1.1	Existe un código de conducta y ética	16.0%	Optimo
1.10	Los procedimientos de seguimiento son establecidos y ejecutados para asegurar que ocurra el cambio o acción apropiados	12.0%	Optimo
1.11	La gerencia evalúa periódicamente la efectividad del control en la organización y comunica los resultados a aquellos a quienes sea pertinente	1.0%	Optimo
1.2	Considera que las evaluaciones son efectuadas por personal con experiencia y conocimientos adecuados	23.0%	Bajo
1.3	Se monitorea en forma rutinaria los controles en el momento en que se desarrollan las operaciones de la organización	22.0%	Bajo
1.4	Están asignadas las responsabilidades en cuenta a la capacitación y monitoreo de los controles internos	10.0%	Optimo
1.5	Las fallas detectadas en las evaluaciones son comunicadas y se corrigen oportunamente	78.0%	Alto
1.6	Los ambientes internos y externos son monitoreados para obtener información que pueda señalar una necesidad de reevaluar los objetivos o controles de la organización	12.0%	Optimo
1.7	Es monitoreado el desempeño contra las metas e indicadores identificados en los objetivos y planes de la organización	23.0%	Bajo
1.8	Los objetivos de la organización son discutidos y validados periódicamente por la alta gerencia	22.0%	Bajo
1.9	Las necesidades de información y los sistemas de información relacionados son reevaluados y alineados con los objetivos corporativos	10.0%	Optimo
2.1	Para los procesos críticos se efectúa un monitoreo puntual	23.0%	Bajo
2.2	Existe una autoevaluación periódica de los procesos críticos	11.0%	Optimo

Conclusión del Auditor en relación al AMBIENTE DE CONTROL

,NC<KZNC<LSDFHAIISO FSLIF SLIF HASDLIFHASLIDFH ASDLIF HSDIF JASD FJ ASDLIFH ASDLIFH ASDLIFH ASDIFH AS DIIFH SADLIFH SDDLIF HSLIF HSLIFH SLIDFH SLDIF HSLDIFH SLIDIF HSLIDF HSLDIF

Al dar click en la impresora se genera el informe el cual se puede imprimir oprimiendo las teclas CTRL + P.

AUDIREV

ECOTINNOVA EMPRESARIAL SAS

CUESTIONARIO PARA EL DIAGNÓSTICO DEL SISTEMA DE CONTROL INTERNO

VALORACIÓN DE RIESGOS

Es la identificación y análisis de los riesgos relevantes, para la consecución de los objetivos, constituyendo una base para determinar la forma en que tales riesgos deben ser manejados, ya sea de fuentes internas o externas.

1	OBJETIVOS GLOBALES DEL ÁREA Y A NIVEL DE ACTIVIDAD	VALOR	RIESGO
1.1	Existe un código de conducta y ética	16,0%	Optimo
1.2	Considera que las evaluaciones son efectuadas por personal con experiencia y conocimientos adecuados	23,0%	Bajo
1.3	Se monitorea en forma rutinaria los controles en el momento en que se desarrollan las operaciones de la organización	22,0%	Bajo
1.4	Están asignadas las responsabilidades en cuenta a la capacitación y monitoreo de los controles internos	10,0%	Optimo
1.5	Las fallas detectadas en las evaluaciones son comunicadas y se corrigen oportunamente	78,0%	Alto
1.6	Los ambientes internos y externos son monitoreados para obtener información que pueda señalar una necesidad de reevaluar los objetivos o controles de la organización	12,0%	Optimo
1.7	Es monitoreado el desempeño contra las metas e indicadores identificados en los objetivos y planes de la organización	23,0%	Bajo
1.8	Los objetivos de la organización son discutidos y validados periódicamente por la alta gerencia	22,0%	Bajo
1.9	Las necesidades de información y los sistemas de información relacionados son reevaluados y alineados con los objetivos corporativos	10,0%	Optimo
1.10	Los procedimientos de seguimiento son establecidos y ejecutados para asegurar que ocurra el cambio o acción apropiados	12,0%	Optimo
1.11	La gerencia evalúa periódicamente la efectividad del control en la organización y comunica los resultados a aquellos a quienes sea pertinente	1,0%	Optimo
TOTAL PROMEDIO		20,8 %	Bajo

2	ADMINISTRACIÓN DEL RIESGO	VALOR	RIESGO
2.1	Para los procesos críticos se efectúa un monitoreo puntual	23,0%	Bajo
2.2	Existe una autoevaluación periódica de los procesos críticos	11,0%	Optimo
2.3	Auditores internos (o la oficina de control interno cuando corresponda) efectúa evaluaciones de estos procesos	10,0%	Optimo
2.4	Después de la evaluación de riesgos se toman planes de acción	5,0%	Optimo
2.5	Se definen indicaciones para estos planes de acción	10,0%	Optimo
2.6	Auditores internos (o la oficina de control interno cuando corresponda) efectúa un acompañamiento para las acciones	35,0%	Bajo
TOTAL PROMEDIO		15,7 %	Optimo

3	MANEJO DEL RIESGO	VALOR	RIESGO
3.1	Las informaciones de auditoría se basan en los indicadores de esta temática de control interno	11,0%	Optimo
3.2	Se informa de forma puntual al riesgo y los controles su gestión	12,0%	Optimo
3.3	Se informa a los interesados y a las unidades estratégicas de negocio que están involucradas en el plan de acción	78,0%	Alto
3.4	En el informe quedan determinados las responsabilidades en el plan de acción	12,0%	Optimo
3.5	Las mejoras a los procesos que están documentadas	12,0%	Optimo
3.6	Se establecen los nuevos controles e indicadores las mejoras del proceso	89,0%	Critico
3.7	Se programa un seguimiento a los resultados	0,0%	Optimo
TOTAL PROMEDIO		30,6 %	Bajo

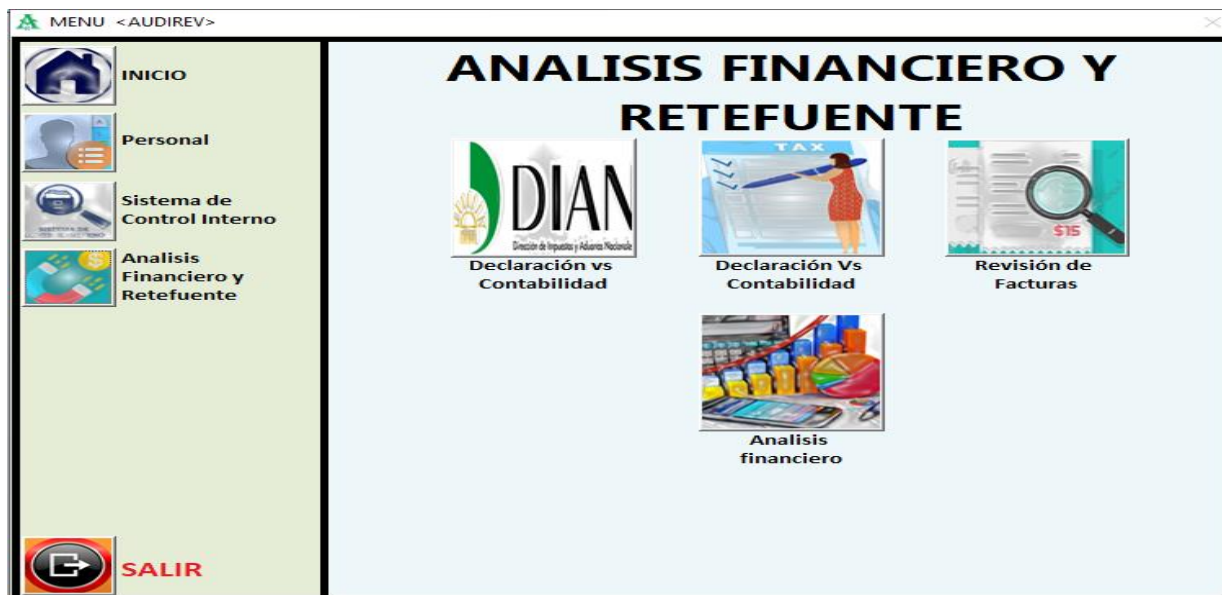
RESUMEN

22,4% Bajo

Conclusión del Auditor en relación al AMBIENTE DE CONTROL

,NC<KZNC<LSDFHAIISO FSLIF SLIF HASDLIFHASLIDFH ASDLIF HSDIF JASD FJ ASDLIFH ASDLIFH ASDLIFH ASDIFH AS DIIFH SADLIFH SDDLIF HSLIF HSLIFH SLIDFH SLDIF HSLDIFH SLIDIF HSLIDF HSLDIF

2. ANÁLISIS FINANCIERO Y RETEFUENTE



➤ FORMULARIO DECLARACIÓN VS CONTABILIDAD

DECLARACIÓN VS CONTABILIDAD REVISIÓN RETEFUENTE <AUDIREV>

Razon Social		Desde	Hasta	Fecha Elaboración	Auditor
E.S.E Hospital San José del Guaviare		1/01/2023	30/06/2023	24/05/2023	12345896

		VALORES DECLARACIÓN			VALORES CONTABILIDAD - MODULO			DIFERENCIAS		
CONCEPTO	Renglón	Base Retención	Valor Retención	% Promedio Retención	Base Retención	Valor Retención	% Promedio Retención	En Base Retención	En valor retención	Observación
Rentas de trabajo	27	\$ 2.500.000.000,00	\$ 2.498.000.000,00	99,00%	\$ 1.500.000.000,00	\$ 1.500.000.000,00	100,00%	\$ 1.000.000.000,00	\$ 998.000.000,00	XX
Rentas de pensiones	28	\$ 25.000.000,00	\$ 18.000.000,00	72,00%	\$ 25.000.000,00	\$ 22.000.000,00	88,00%	\$ 0,00	\$ -4.000.000,00	XX
Honorarios	29	\$ 25.634.000,00	\$ 25.000.000,00	97,00%	\$ 28.000.000,00	\$ 27.000.000,00	96,00%	\$ -2.366.000,00	\$ -2.000.000,00	XX
Comisiones	30	\$ 120.000.000,00	\$ 120.000.000,00	100,00%	\$ 120.000.000,00	\$ 120.000.000,00	100,00%	\$ 0,00	\$ 0,00	XX
Servicios	31	\$ 15.000.000,00	\$ 14.000.000,00	93,00%	\$ 130.000.000,00	\$ 130.000.000,00	100,00%	\$ -115.000.000,00	\$ -116.000.000,00	XX
Rendimientos financieros e intereses	32	\$ 25.000.000,00	\$ 25.000.000,00	100,00%	\$ 25.000.000,00	\$ 25.000.000,00	100,00%	\$ 0,00	\$ 0,00	XXX
Arrendamientos (Muebles e inmuebles)	33	\$ 45.000.000,00	\$ 8.000.000,00	17,00%	\$ 45.000.000,00	\$ 8.000.000,00	17,00%	\$ 0,00	\$ 0,00	XX
Regalías y explotación de la propiedad intelectual	34	\$ 45.000.000,00	\$ 25.000.000,00	55,00%	\$ 46.000.000,00	\$ 26.000.000,00	56,00%	\$ -1.000.000,00	\$ -1.000.000,00	XX
Dividendos y participaciones	35	\$ 153.000.000,00	\$ 153.000.000,00	100,00%	\$ 153.000.000,00	\$ 153.000.000,00	100,00%	\$ 0,00	\$ 0,00	XX
Compras	36	\$ 66.000.000,00	\$ 6.000.000,00	9,00%	\$ 66.000.000,00	\$ 6.000.000,00	9,00%	\$ 0,00	\$ 0,00	XX
Transacciones con tarjetas débito y crédito	37	\$ 15.000.000,00	\$ 1.500.000,00	10,00%	\$ 15.000.000,00	\$ 1.500.000,00	10,00%	\$ 0,00	\$ 0,00	XX
Contratos de construcción	38	\$ 85.000.000,00	\$ 45.000.000,00	52,00%	\$ 85.000.000,00	\$ 45.000.000,00	52,00%	\$ 0,00	\$ 0,00	XX
Enajenación de activos fijos de personas naturales ante notarios y autoridades de tránsito	39	\$ 25.000.000,00	\$ 3.500.000,00	14,00%	\$ 25.000.000,00	\$ 3.500.000,00	14,00%	\$ 0,00	\$ 0,00	XX
Loterías, rifas, apuestas y similares	40	\$ 86.000.000,00	\$ 70.000.000,00	81,00%	\$ 56.000.000,00	\$ 7.000.000,00	12,00%	\$ 30.000.000,00	\$ 63.000.000,00	XXXX



CRUCE DECLARACIÓN RETENCIÓN RENTA VS SALDOS CONTABLES

FECHA ELABORACIÓN	viernes, 1 de septiembre de 2023
REFERENCIA AUDITOR	

Autorretracciones

A Titulo de IVA

Totál retenciones de renta y complementario	85			0,00%			0,00%			
---	----	--	--	-------	--	--	-------	--	--	--

[illegible]

Al dar click en la impresora se genera el informe el cual se puede imprimir oprimiendo las teclas CTRL + P.



AUDIREV
ECONOMIA EMPRESARIAL SAS

EVALUACIÓN SOPORTES - FACTURAS DE BIENES Y SERVICIOS NACIONALES Y DEL EXTERIOR

CLIENTE
 PERIODO
 ELABORÓ
 REVISÓ

REF: PT	R-3
Fecha de elaboración	
Referencia Auditor	

➤ FORMULARIO ANÁLISIS FINANCIERO

ANÁLISIS FINANCIERO <AUDIREV>
×

Cliente

NIT

Prueba

Corte

Año Anterior

Año Actual

ANÁLISIS VERTICAL Y HORIZONTAL


ACTIVO


PASIVO


PATRIMONIO


E. RESULTADOS

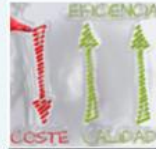
INDICADORES FINANCIEROS


EBITDA


RENTABILIDAD


LIQUIDEZ


ENDEUDAMIENTO


ACTIVIDAD





Al dar click en la impresora se genera el informe el cual se puede imprimir oprimiendo las teclas CTRL + P.



AUDIREV ECONOMÍA EMPRESARIAL S.A.S

CLIENTE: E.S.E. Hospital San José del Guaviare
NIT: 832001966-2
PRUEBA: ANÁLISIS FINANCIERO
CORTE: 31-dic-21

Objetivo
Diagnosticar e interpretar la situación financiera, variaciones en la estructura financiera y perspectivas económicas de la entidad, en relación con sus actividades, organización y controles internos.

1. ANALISIS VERTICAL Y HORIZONTAL

Nota

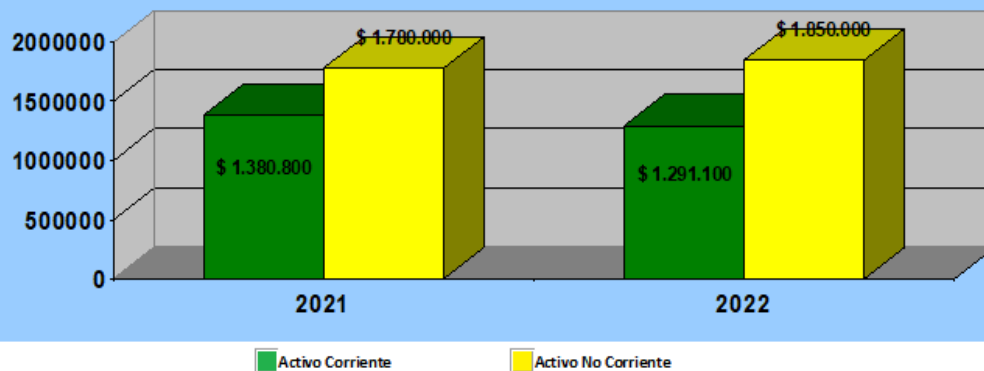
Para el diligenciamiento de la plantilla las cifras deben corresponder a las presentadas en los estados financieros de fin de año, expresadas en miles de pesos colombianos.

Año Actual	2022
Año Anterior	2021

1.1 ACTIVO

CUENTA	Año Actual	Año Anterior	Análisis Vertical		Variación	Análisis Horizontal	
	2022	2021	Participación Año actual	Participación Año Anterior		Variación Absoluta	Variación Relativa
Activo Corriente	\$ 1.291.100,0	\$ 1.380.800,0	41,10%	43,68%	2,58%	-\$ 89.700,0	-6,49%
Efectivo y equivalentes al efectivo	\$ 330.000,0	\$ 340.000,0	7,23%	11,35%	-3,62%	-\$ 110.000,0	-30,53%
Cuentas por cobrar	\$ 480.000,0	\$ 420.000,0	15,28%	13,28%	2,00%	\$ 60.000,0	14,29%
Préstamos por cobrar	\$ 30.000,0	\$ 30.200,0	0,97%	0,93%	0,04%	\$ 400,0	1,32%
Inventarios	\$ 30.000,0	\$ 20.000,0	0,97%	0,62%	0,35%	\$ 10.000,0	49,99%
Otros activos - bienes y servicios pagados por anticipado	\$ 300.000,0	\$ 350.000,0	13,93%	17,46%	-3,49%	-\$ 50.000,0	-14,29%
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Activos por impuestos corrientes	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Inventarios	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Otros activos no financieros	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Activo no Corriente	\$ 1.850.000,0	\$ 1.780.000,0	58,89%	56,31%	-2,98%	\$ 70.000,0	3,93%
Cuentas por cobrar	\$ 180.000,0	\$ 190.000,0	5,73%	6,02%	-0,28%	-\$ 10.000,0	-5,26%
Propiedad, planta y equipo	\$ 210.000,0	\$ 200.000,0	7,32%	6,32%	1,00%	\$ 10.000,0	5,00%
Otros activos - bienes y servicios pagados por anticipado	\$ 560.000,0	\$ 500.000,0	17,82%	15,81%	2,01%	\$ 60.000,0	12,00%
Inversiones en subsidiarias	\$ 230.000,0	\$ 210.000,0	7,32%	6,64%	0,68%	\$ 20.000,0	9,52%
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	\$ 550.000,0	\$ 580.000,0	20,89%	21,51%	-0,62%	-\$ 30.000,0	-5,17%
Activos biológicos	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Propiedades, Planta y Equipo	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Propiedades de inversión	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Plusvalía	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Otros activos no financieros	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
TOTAL ACTIVO	\$ 3.141.100,0	\$ 3.160.800,0	100,00%	100,00%	-0,00%	-\$ 19.700,0	-0,62%

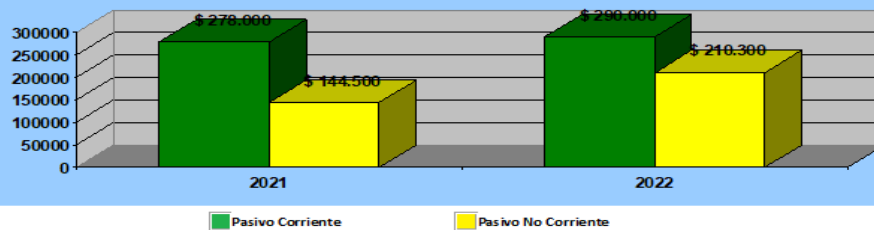
COMPOSICIÓN DEL ACTIVO



1.2 PASIVO

CUENTA	Año Actual	Año Anterior	Análisis Vertical		Variación	Análisis Horizontal	
	2022	2021	Participación Año actual	Participación Año Anterior		Variación Absoluta	Variación Relativa
Pasivo Corriente	\$ 290.000,0	\$ 278.000,0	57,96%	65,79%	7,83%	\$ 12.000,0	4,31%
Cuentas por pagar	\$ 25.000,0	\$ 28.000,0	4,99%	6,62%	-1,63%	-\$ 3.000,0	-10,71%
Beneficio a empleados	\$ 35.000,0	\$ 36.000,0	6,99%	8,52%	-1,53%	-\$ 1.000,0	-2,77%
Otros pasivos	\$ 45.000,0	\$ 52.000,0	8,99%	12,30%	-3,31%	-\$ 7.000,0	-13,46%
Pasivos por impuestos corrientes	\$ 40.000,0	\$ 40.000,0	7,99%	9,46%	-1,47%	\$ 0,0	0,00%
Beneficio a empleados	\$ 35.000,0	\$ 69.000,0	6,99%	16,33%	-9,34%	-\$ 34.000,0	-49,29%
Provisiones	\$ 54.000,0	\$ 17.000,0	10,79%	4,02%	6,77%	\$ 37.000,0	217,64%
Otros pasivos no financieros	\$ 56.000,0	\$ 36.000,0	11,19%	8,52%	2,67%	\$ 20.000,0	55,56%
Pasivo No Corriente	\$ 210.300,0	\$ 144.300,0	42,03%	34,20%	-7,83%	\$ 66.000,0	45,73%
Beneficio a empleados a largo plazo	\$ 25.300,0	\$ 28.000,0	5,05%	6,62%	-1,57%	-\$ 2.700,0	-9,64%
Provisiones (litigios y demandas)	\$ 65.000,0	\$ 45.000,0	12,99%	10,65%	2,34%	\$ 20.000,0	44,44%
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	\$ 83.000,0	\$ 14.000,0	16,59%	3,31%	13,28%	\$ 69.000,0	492,86%
Beneficio a empleados	\$ 25.000,0	\$ 56.000,0	4,99%	13,25%	-8,26%	-\$ 31.000,0	-55,36%
Provisiones	\$ 12.000,0	\$ 1.500,0	2,39%	0,35%	2,04%	\$ 10.500,0	700,00%
Pasivos por impuestos diferidos	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
Otros pasivos no financieros	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	0,00%	0,00%	\$ 0,0	0,00%
TOTAL PASIVO	\$ 500.300,0	\$ 422.300,0	100,00%	100,00%	0,00%	\$ 78.000,0	18,41%

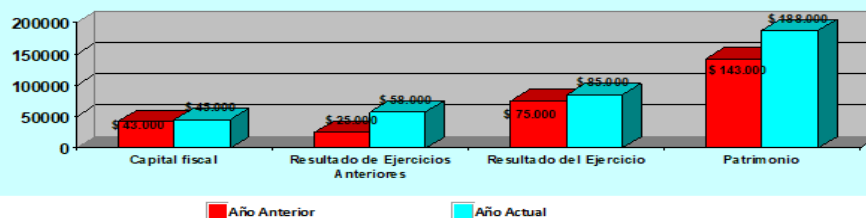
COMPOSICIÓN DEL PASIVO



1.3 PATRIMONIO

CUENTA	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Participación Año actual	Participación Año Anterior	Variación	Variación Absoluta	Variación Relativa
Capital fiscal	\$45,000.0	\$43,000.0	23.93%	30.06%	4.13%	\$2,000.0	4.69%
Resultado de ejercicios anteriores	\$188,000.0	\$75,000.0	90.05%	17.48%	11.17%	\$113,000.0	139.60%
Resultado del Ejercicio	\$188,000.0	\$75,000.0	45.11%	32.44%	7.38%	\$113,000.0	139.33%
Total Patrimonio	\$188,000.0	\$143,000.0	100.00%	100.00%	0.00%	\$45,000.0	31.46%

COMPOSICIÓN DEL PATRIMONIO



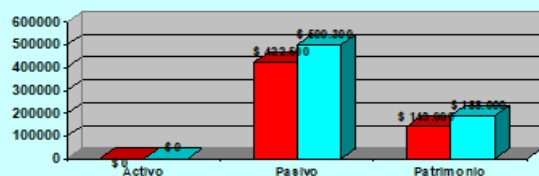
VERIFICACIÓN ECUACIÓN CONTABLE

CUENTA	2022	2021	DIFERENCIA
ACTIVO	\$3,141,100.0	\$3,160,800.0	-\$19,700.0
PASIVO	\$500,300.0	\$422,500.0	\$77,800.0
PATRIMONIO	\$188,000.0	\$143,000.0	\$45,000.0
DIFERENCIA	-\$688,300.0	-\$565,500.0	

Patrimonio / Activo = 5.98%

Pasivo / Activo = 15.92%

ESTRUCTURA FINANCIERA

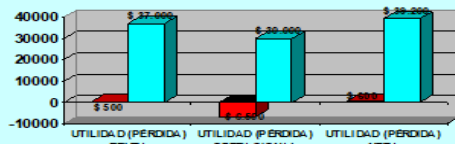


1.4 ESTADO DE RESULTADOS

CUENTA	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Análisis Vertical			Análisis Horizontal	
			Participación Año actual	Participación Año Anterior	Variación	Variación Absoluta	Variación Relativa
INGRESOS OPERACIONALES	\$80,000.0	\$35,000.0	100.00%	100.00%	0.00%	\$45,000.0	128.57%
(-) Devolución en ventas	\$5,000.0	\$4,500.0	6.25%	12.85%	-6.60%	\$500.0	11.11%
(=) Ventas Netas	\$75,000.0	\$30,500.0	93.75%	87.14%	6.61%	\$44,500.0	145.90%
(-) Costo de operación y ventas	\$38,000.0	\$30,000.0	47.50%	85.71%	-38.21%	\$8,000.0	26.66%
UTILIDAD (PÉRDIDA) BRUTA	\$37,000.0	\$500.0	46.25%	1.42%	44.83%	\$36,500.0	7300.00%
(-) GASTOS OPERACIONALES	\$7,000.0	\$7,000.0	8.75%	20.00%	-11.25%	\$0.0	0.00%
De Administración	\$5,000.0	\$5,000.0	6.25%	14.28%	-8.03%	\$0.0	0.00%
Detenido, agotamiento, depreciación y amortizaciones	\$2,000.0	\$2,000.0	2.50%	5.71%	-3.21%	\$0.0	0.00%
UTILIDAD (PÉRDIDA) OPERACIONAL	\$30,000.0	-\$6,500.0	37.50%	-18.57%	56.07%	\$36,500.0	-561.53%
(+) Ingresos no operacionales	\$15,000.0	\$13,000.0	18.75%	0.00%	0.00%	\$0.0	0.00%
(-) Gastos no operacionales	\$800.0	\$900.0	1.00%	2.57%	-1.57%	-\$100.0	-11.11%
UTILIDAD (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS	\$44,200.0	\$5,600.0	55.25%	16.00%	39.25%	\$38,600.0	689.28%
(-) Impuesto de Renta corriente	\$2,500.0	\$2,500.0	3.12%	7.14%	-4.02%	\$0.0	0.00%
(+/-) Gasto (Ingreso) Impuesto diferido	\$2,500.0	\$2,500.0	3.12%	7.14%	-4.02%	\$0.0	0.00%
UTILIDAD (PÉRDIDA) NETA	\$39,200.0	\$600.0	49.00%	1.71%	47.29%	\$38,600.0	6433.33%

VERIFICACIÓN ECUACIÓN CONTABLE			
CUENTA	2022	2021	VARIACIÓN
UTILIDAD (PÉRDIDA) BRUTA	\$ 37.000,0	\$ 500,0	\$ 36.500,0
UTILIDAD (PÉRDIDA) OPERACIONAL	\$ 30.000,0	-\$ 6.500,0	\$ 36.500,0
UTILIDAD (PÉRDIDA) NETA	\$ 39.200,0	\$ 600,0	\$ 38.600,0

COMPARACIÓN DE RESULTADOS



Observación:

El auditor con base en los resultados obtenidos deberá realizar una conclusión.

2. INDICADORES FINANCIEROS

El auditor con base en los resultados obtenidos deberá realizar una conclusión.

2.1 MARGEN EBITDA

DETALLE	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Variación Absoluta	Variación Relativa
Resultado Neto	\$ 39.200,0	\$ 600,0	\$ 38.600,0	6433,33%
Gasto Intereses	\$ 2.600,0	\$ 2.500,0	\$ 100,0	-4,00%
Gasto por impuestos	\$ 3.500,0	\$ 3.000,0	\$ 500,0	16,66%
Depreciaciones	\$ 23.000,0	\$ 22.200,0	\$ 800,0	3,60%
Amortizaciones	\$ 25.000,0	\$ 18.000,0	\$ 7.000,0	38,88%
Deterioros de valor	\$ 850.000,0	\$ 650.000,0	\$ 200.000,0	30,76%
Deterioros de valor	\$ 1.000.000,0	\$ 1.500.000,0	-\$ 500.000,0	-33,33%
EBITDA	\$ 1.099.300,0	\$ 1.546.300,0	-\$ 453.000,0	-29,29%

Análisis:

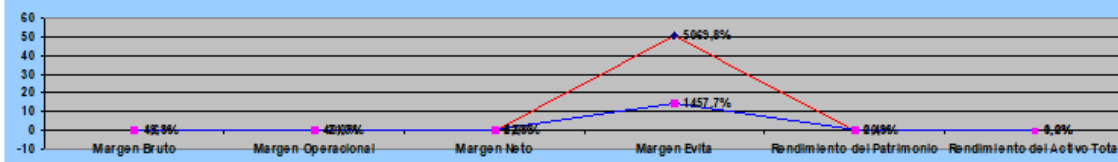
El auditor con base en los resultados obtenidos deberá realizar una conclusión.

2.2 INDICADORES DE RENTABILIDAD

INDICADOR	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Variación	ANÁLISIS
1. MARGEN BRUTO	49,33%	1,63%		
Utilidad (Pérdida) Bruta	\$ 37.000,0	\$ 500,0		
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0		47,70%
2. MARGEN OPERACIONAL	40,00%	-21,31%		
Utilidad (Pérdida) Operacional	\$ 30.000,0	-\$ 6.500,0		
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0		61,31%
3. MARGEN NETO	52,26%	1,96%		
Utilidad (Pérdida) Neta	\$ 39.200,0	\$ 600,0		
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0		50,30%
4. MARGEN EBITDA	1457,73%	5069,83%		
Utilidad Operacional Más (Depreciaciones, Amortizaciones)/Ventas Netas	\$ 1.093.300,0	\$ 1.546.300,0		
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0		3612,10%
5. RENDIMIENTO DEL PATRIMONIO	20,85%	0,41%		
Utilidad (Pérdida) Neta	\$ 39.200,0	\$ 600,0		
Patrimonio	\$ 188.000,0	\$ 143.000,0		20,44%
6. RENDIMIENTO DEL ACTIVO TOTAL	1,24%	0,01%		
Utilidad Neta	\$ 39.200,0	\$ 600,0		
Activo Total	\$ 0,0	\$ 0,0		1,23%

Indicador	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Variación Absoluta
Margen Bruto	49,3%	1,6%	47,7%
Margen Operacional	40,0%	-21,3%	61,3%
Margen Neto	52,3%	2,0%	50,3%
Margen Ebita	1457,7%	5069,8%	-3612,1%
Rendimiento del Patrimonio	20,9%	0,4%	20,4%
Rendimiento del Activo Total	1,2%	0,0%	1,2%

MARGENES DE RENTABILIDAD

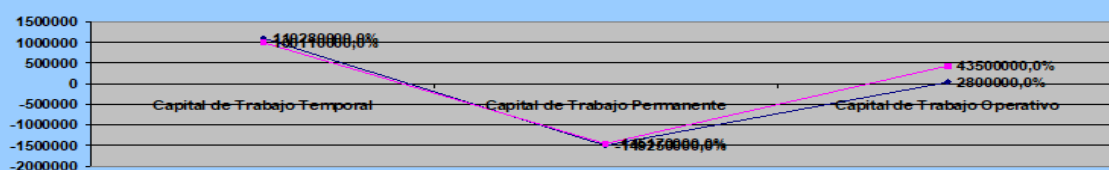


2.3 INDICADORES DE LIQUIDEZ

INDICADOR	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Variación	ANÁLISIS
1. RAZÓN CORRIENTE	445,20%	496,69%		
Activo Corriente	\$ 1.291.100,0	\$ 1.380.800,0	-51,49%	
Pasivo Corriente	\$ 290.000,0	\$ 278.000,0		
2. PRUEBA ACIDA	445,20%	496,69%		
Activo Corriente - Inventarios	\$ 1.291.100,0	\$ 1.380.800,0	-51,49%	
Pasivo Corriente	\$ 290.000,0	\$ 278.000,0		
3. CAPITAL DE TRABAJO	\$ 1.001.100,0	\$ 1.102.800,0		
Activo Corriente - Pasivo Corriente	\$ 1.001.100,0	\$ 1.102.800,0		
4. EXCEDENTE DE FINANCIAMIENTO PERMANENTE	-\$ 1.451.700,0	-\$ 1.492.500,0		
Pasivo Largo Plazo + Patrimonio - Activos no Corriente	-\$ 1.451.700,0	-\$ 1.492.500,0	\$ 40.800,0	
5. CAPITAL DE TRABAJO OPERATIVO	4350000,00%	2800000,00%		
Inventarios	\$ 0,0	\$ 0,0		
(+) Cartera	\$ 450.000,0	\$ 40.000,0	\$ 407.000,0	
(-) Proveedores	\$ 15.000,0	\$ 12.000,0		

Indicador	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Variación
Razón Corriente	445,2%	496,7%	-51,5%
Prueba Ácida	445,2%	496,7%	-51,5%
Capital de Trabajo Temporal	\$ 1.001.100,0	\$ 1.102.800,0	-\$ 101.700,0
Capital de Trabajo Permanente	-\$ 1.451.700,0	-\$ 1.492.500,0	\$ 40.800,0
Capital de Trabajo Operativo	\$ 435.000,0	\$ 28.000,0	\$ 407.000,0

COMPORTAMIENTO DEL CAPITAL DE TRABAJO



2.4 INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO

INDICADOR	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Variación	ANÁLISIS
1. NIVEL DE ENDEUDAMIENTO	15,92%	13,36%		
Total Pasivos	\$ 500.300,0	\$ 422.500,0	2,56%	
Total Activo	\$ 3.141.100,0	\$ 3.160.800,0		
2. ENDEUDAMIENTO FINANCIERO	66,66%	275,40%		
Obligaciones Financieras	\$ 50.000,0	\$ 84.000,0	-208,74%	
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0		
3. IMPACTO DE CARGA FINANCIERA	66,66%	118,03%		
Gastos Financieros	\$ 38.000,0	\$ 36.000,0	-51,37%	
Ventas Netas	\$ 75.000,0	\$ 30.500,0		
4. COBERTURA DE INTERESES	62,50%	-16,25%		
Utilidad de Operación	\$ 30.000,0	-\$ 6.500,0	0,00%	
Intereses Pagados	\$ 48.000,0	\$ 40.000,0		
5. CONCENTRACIÓN DEL ENDEUDAMIENTO C.P	57,96%	65,79%		
Pasivo Corriente	\$ 290.000,0	\$ 278.000,0	-7,83%	
Pasivo Total	\$ 500.300,0	\$ 422.500,0		
6. LEVERAGE TOTAL	266,11%	295,45%		
Pasivo Total	\$ 500.300,0	\$ 422.500,0	-29,34%	
Patrimonio	\$ 188.000,0	\$ 143.000,0		
7. LEVERAGE CORTO PLAZO	154,25%	194,40%		
Pasivo Corriente	\$ 290.000,0	\$ 278.000,0	-40,15%	
Patrimonio	\$ 188.000,0	\$ 143.000,0		
8. LEVERAGE FINANCIERO	26,59%	58,74%		
Obligaciones Financieras	\$ 50.000,0	\$ 84.000,0	-32,15%	
Patrimonio	\$ 188.000,0	\$ 143.000,0		

RESUMEN INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO

Indicador	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Variación
Nivel de Endeudamiento	15,92%	13,36%	2,56%
Endeudamiento Financiero	66,66%	275,40%	-208,74%
Impacto de la Carga Financiera	66,66%	118,03%	-51,37%
Cobertura de Intereses	62,50%	-16,25%	78,75%
Concentración del Endeudamiento a Corto Plazo	57,96%	65,79%	-7,83%
Leverage Total	266,11%	295,45%	-29,34%
Leverage Corto Plazo	154,25%	194,40%	-40,15%
Leverage Financiero	26,59%	58,74%	-32,15%

2.5 INDICADORES DE ACTIVIDAD

INDICADOR	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Variación	ANÁLISIS
1. ROTACION DE CARTERA	0,00%	0,00%		
Ventas a Crédito	\$ 35.000,0	\$ 38.000,0	0,00%	
Cartera por cobrar a cliente	\$ 450.000,0	\$ 40.000,0		
2. ROTACION DE INVENTARIOS	0,00%	0,00%		
Costo de Ventas	\$ 38.000,0	\$ 30.000,0	0,00%	
Inventarios	\$ 0,0	\$ 0,0		
3. ROTACION DE CUENTAS POR PAGAR	0,00%	0,00%		
Compras a crédito	\$ 28.000,0	\$ 25.000,0	0,00%	
Proveedores	\$ 12.000,0	\$ 0,0		
4. CICLO DEL EFECTIVO	0,00%	0,00%		
Rotación de Cartera	\$ 0,0	\$ 0,0	0,00%	
(+) Rotación de Inventarios	\$ 0,0	\$ 0,0		
(-) Rotación Cuentas por Pagar	\$ 0,0	\$ 0,0		
RESUMEN INDICADORES DE ACTIVIDAD				
Indicador	Año Actual 2022	Año Anterior 2021	Variación	
Rotación de Cartera	0,00%	0,00%	0,00%	
Rotación de Inventarios	0,00%	0,00%	0,00%	
Rotación de Cuentas por Pagar	0,00%	0,00%	0,00%	
Ciclo del Efectivo	0,00%	0,00%	0,00%	
Conclusiones:				

Porcentaje de ejecución

65%

Análisis de avance

El avance en el cronograma permite identificar un cumplimiento del 65% del total ejecutado del proyecto, con un cumplimiento del 30% en la Recolección de variables, análisis de variables y tipos de datos, Diseño de tablas y modelo entidad relación, del 20% Entrega del servidor y Diseño de formularios de ingreso de datos y entorno grafico principal de la aplicación, Informes, gráficos y estadísticas para ser exportadas y entregadas al usuario, de acuerdo a las necesidades expresadas 15%.

Conforme al cronograma, la empresa HQS, cumple con las actividades, acorde a las necesidades de ECOINNOVA, los cuales se presentan satisfechos por el nivel de eficiencia alcanzado

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

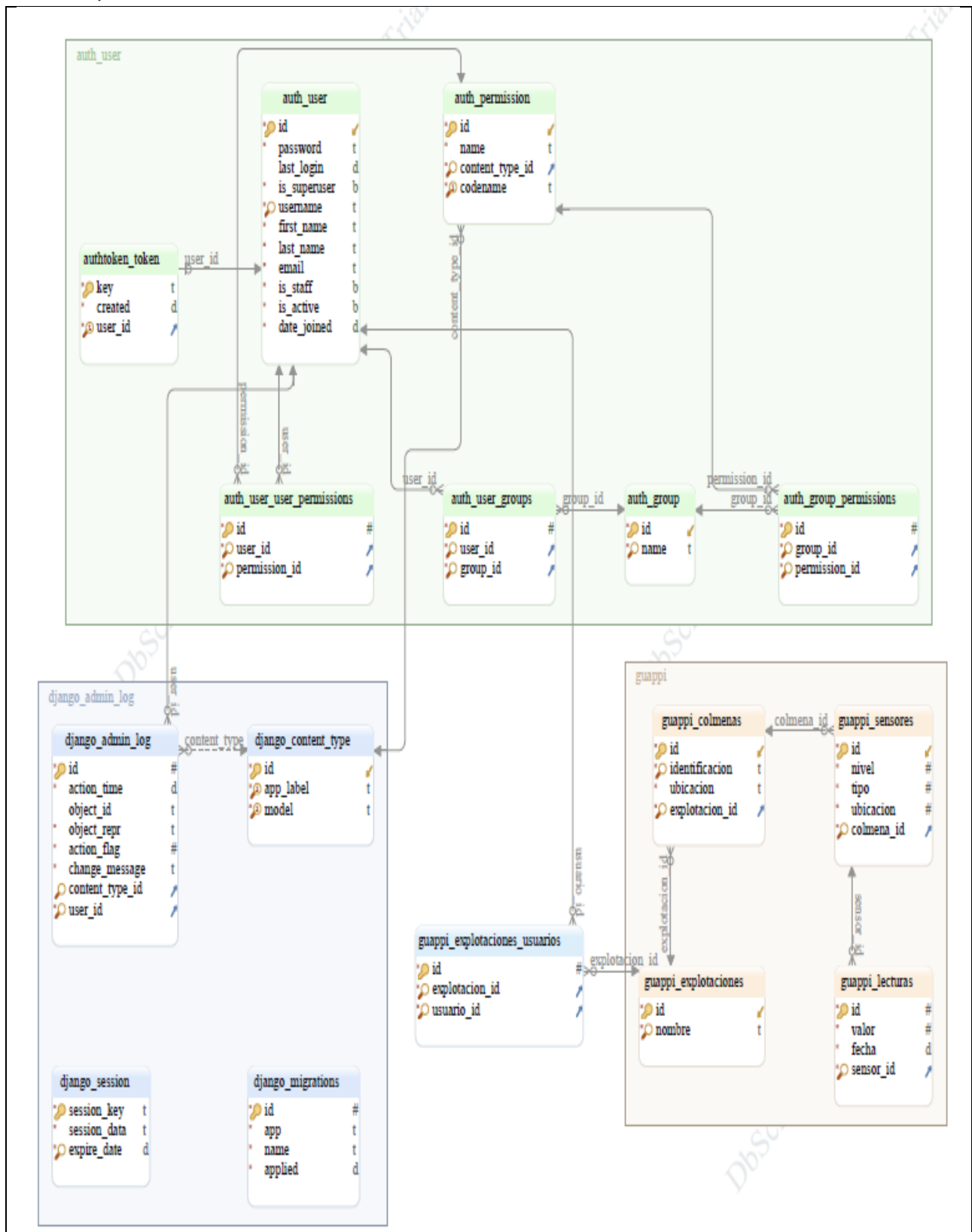
Tabla No. 18. Seguimiento de ejecución: **AMAZONÍA GEN S.A.S**

Empresa	AMAZONÍA GEN S.A.S
NIT	901393252 - 3
Proveedor	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATIN AMERICA E.U
NIT	900262879-5
Actividad	
Recolección de variables, análisis de variables y tipos de datos, Diseño de tablas y modelo entidad relación	
Detalle de la ejecución	
La reunión se llevó a cabo de manera presencial en las oficinas de AMAZONÍA GEN en la ciudad de San José del Guaviare el 20 de junio de 2023 con el objetivo de conocer físicamente las colmenas y seguir el afinamiento del alcance. De esta reunión se acordó que:	
- Se utilizarán 4 medidas de temperatura por cada caja de la colmena, una por cada cara lateral. - No se implementará el sensor de humedad relativa dentro de la colmena porque este sería obstruido rápidamente por las abejas lo cual lo haría inoperante. - Se implementarán sensores de peso por cada caja de la colmena de tal forma que se pueda determinar el peso de cada una. - Se utilizará un panel solar en la parte superior de la colmena y un sistema de carga de baterías para brindar energía a la electrónica del sistema. - Dependiendo del presupuesto disponible se implementará una estación meteorológica compacta ubicada junto al equipo de comunicaciones en una zona alta.	

- Se utilizará un módem industrial como elemento de comunicación a internet el cual de manera inalámbrica se conectará con cada módulo electrónico en las colmenas.
- Se implementará en alguna nube pública el sistema de captura, almacenamiento y reportaría gráfica de los datos obtenidos de las colmenas.

Así mismo se da un informe que incluye el diseño lógico de las tablas y sus relaciones que son base del software de almacenamiento, como también una lista de la electrónica necesaria para el desarrollo del sistema de medida.

	Materiales - Abejas - Por columna	Proposito
Electronica asociada por cada colmena	Galga Sensor Celda Carga Peso Fuerza 50kg + Hx711	Sensor de peso + amplificador
	Modulo Wemos Mini D1 Esp32 Esp-32 Wifi + Bluetooth	Microcontrolador de registro
	Termocupla Tipo K Con Conversor Max6675	Sensor de temperatura
	Arduino Raspberry Pi	
	Raspberry Pi Zero 2 W	Acumulador y transmisor
	Módulo Reloj Tiempo Real Rtc Ds3231 Alta Precision Arduino	disponibilidad de estampa de tiempo
	Cr 2032 De 3v Murata Por Unidad	Bateria del reloj de tiempo
	Enclosure	Protección de la electrónica
	Cableado	
	Pcbs	Tablero de circuitos
Controlador panel solar por colmena	Tarjeta de memoria SanDisk SDSQ-UNS-016G-GN3MN Ultra 16GB	Almacenamiento de datos
	Regulador Controlador De Carga Panel Solar 10a Pwm 12v 24v	Regulador de carga para bateria
	Bateria AGM 12V 8Ah Ultracell UC-8-12	Bateria Solar
Controlador panel solar comunicacion	Panel Solar Policristalino 20w 12v	Panel solar
	Regulador Controlador De Carga Panel Solar 10a Pwm 12v 24v	Regulador de carga para bateria
	Bateria AGM 12V 8Ah Ultracell UC-8-12	Bateria Solar
Comunicaciones	Panel Solar Policristalino 20w 12v	Panel solar
	Teltonika Rut955 Router Robusto 4g/Lte Dual Sim Con Wi-fi .	
Estación	Ambient Weather WS-2902 WiFi Smart Weat	Datos meteorológicos



Main Layout

Table auth_group

* Pk	id	integer
* Unq	name	varchar(150)
Indexes		
Pk	auth_group_pkey	id
Unq	auth_group_name_key	name
	auth_group_name_a6ea08ac_like	name

Table auth_group_permissions

* Pk	id	bigint
* Unq	group_id	integer
* Unq	permission_id	integer
Indexes		
Pk	auth_group_permissions_pkey	id
Unq	auth_group_permissions_group_id_permission_id_0cd325b0_uniq	group_id, permission_id
	auth_group_permissions_group_id_b120cb9f	group_id
	auth_group_permissions_permission_id_84c5c92e	permission_id

Foreign Keys

auth_group_permissions_group_id_b120cb9f_fk_auth_group_id (group_id) ref auth_group (id)
auth_group_permissions_permission_id_84c5c92e_fk_auth_perm (permission_id) ref auth_permission (id)

Table auth_permission

* Pk	id	integer
*	name	varchar(255)
* Unq	content_type_id	integer
* Unq	codename	varchar(100)
Indexes		
Pk	auth_permission_pkey	id
Unq	auth_permission_content_type_id_codename_01ab375a_uniq	content_type_id, codename
	auth_permission_content_type_id_26476e4b	content_type_id

Foreign Keys

auth_permission_content_type_id_26476e4b_fk_django_co (content_type_id) ref django_content_type (id)

Table auth_user

* Pk	id	integer
*	password	varchar(128)
*	last_login	timestampz
*	is_superuser	boolean
* Unq	username	varchar(150)
*	first_name	varchar(150)
*	last_name	varchar(150)
*	email	varchar(254)
*	is_staff	boolean
*	is_active	boolean
*	date_joined	timestampz
Indexes		
Pk	auth_user_pkey	id
Unq	auth_user_username_key	username

Table auth_user

auth_user_username_6821ab7c_like	username
----------------------------------	----------

Table auth_user_groups

* Pk	id	bigint
* Unq	user_id	integer
* Unq	group_id	integer
Indexes		
Pk	auth_user_groups_pkey	id
Unq	auth_user_groups_user_id_group_id_94350c0c_uniq	user_id, group_id
	auth_user_groups_user_id_6a12ed8b	user_id
	auth_user_groups_group_id_97559544	group_id

Foreign Keys

auth_user_groups_group_id_97559544_fk_auth_group_id (group_id) ref auth_group (id)
auth_user_groups_user_id_6a12ed8b_fk_auth_user_id (user_id) ref auth_user (id)

Table auth_user_permissions

* Pk	id	bigint
* Unq	user_id	integer
* Unq	permission_id	integer
Indexes		
Pk	auth_user_permissions_pkey	id
Unq	auth_user_permissions_user_id_permission_id_14a6b632_uniq	user_id, permission_id
	auth_user_permissions_user_id_a95ead1b	user_id
	auth_user_permissions_permission_id_1fbb5f2c	permission_id

Foreign Keys

auth_user_permissions_permission_id_1fbb5f2c_fk_auth_perm (permission_id) ref auth_permission (id)
auth_user_permissions_user_id_a95ead1b_fk_auth_user_id (user_id) ref auth_user (id)

Table auth_token_token

* Pk	key	varchar(40)
*	created	timestampz
* Unq	user_id	integer
Indexes		
Pk	auth_token_token_pkey	key
Unq	auth_token_token_user_id_key	user_id
	auth_token_token_key_10f0b77e_like	key

Foreign Keys

auth_token_token_user_id_352990eff_fk_auth_user_id (user_id) ref auth_user (id)

Table django_admin_log

* Pk	id	integer
*	action_time	timestampz
*	object_id	text
*	object_repr	varchar(200)
*	action_flag	smallint
*	change_message	text
Idx	content_type_id	integer
* Idx	user_id	integer

Table django_admin_log Indexes Pk django_admin_log_pkey id django_admin_log_content_type_id_c4bce8eb content_type_id django_admin_log_user_id_c564eba6 user_id Foreign Keys django_admin_log_user_id_c564eba6_fk_auth_user_id (user_id) ref auth_user (id) django_admin_log_content_type_id_c4bce8eb_fk_django_co (content_type_id) ref django_content_type (id) Constraints django_admin_log_action_flag_check (action_flag >= 0)	Table guappi_explotaciones * Pk id bigint * Unq nombre varchar(128) Indexes Pk guappi_explotaciones_pkey id Unq guappi_explotaciones_nombre_key nombre guappi_explotaciones_nombre_71df3f3f_like nombre
Table django_content_type * Pk id integer * Unq app_label varchar(100) * Unq model varchar(100) Indexes Pk django_content_type_pkey id Unq django_content_type_app_label_model_76bd3d3b_uniq app_label, model	Table guappi_explotaciones_usuarios * Pk id bigint * Idx explotacion_id bigint * Idx usuario_id integer Indexes Pk guappi_explotaciones_usuarios_pkey id guappi_explotaciones_usuarios_explotacion_id_3289de61 explotacion_id guappi_explotaciones_usuarios_usuario_id_133631c8 usuario_id Foreign Keys guappi_explotaciones_usuario_id_133631c8_fk_auth_user (usuario_id) ref auth_user (id) guappi_explotaciones_explotacion_id_3289de61_fk_guappi_ex (explotacion_id) ref guappi_explotaciones (id)
Table django_migrations * Pk id bigint * app varchar(255) * name varchar(255) * applied timestampz Indexes Pk django_migrations_pkey id	Table guappi_lecturas * Pk id bigint * valor double precision * fecha timestampz * Idx sensor_id bigint Indexes Pk guappi_lecturas_pkey id guappi_lecturas_sensor_id_6d30733f sensor_id Foreign Keys guappi_lecturas_sensor_id_6d30733f_fk_guappi_sensores_id (sensor_id) ref guappi_sensores (id)
Table django_session * Pk session_key varchar(40) * session_data text * Idx expire_date timestampz Indexes Pk django_session_pkey session_key django_session_session_key_c0390e0f_like session_key django_session_expire_date_a5c62663 expire_date	Table guappi_sensores * Pk id bigint * nivel smallint * tipo smallint * ubicacion smallint * Idx columna_id bigint Indexes Pk guappi_sensores_pkey id guappi_sensores_columna_id_8546cccb columna_id Foreign Keys guappi_sensores_columna_id_8546cccb_fk_guappi_columnas_id (columna_id) ref guappi_columnas (id) Constraints guappi_sensores_ubicacion_check (ubicacion >= 0) guappi_sensores_tipo_check (tipo >= 0) guappi_sensores_nivel_check (nivel >= 0)
Table guappi_columnas * Pk id bigint * Unq identificacion varchar(128) * ubicacion varchar(128) * Idx explotacion_id bigint Indexes Pk guappi_columnas_pkey id Unq guappi_columnas_identificacion_key identificacion guappi_columnas_identificacion_d6a8f80_like identificacion guappi_columnas_explotacion_id_db7759b9 explotacion_id Foreign Keys guappi_columnas_explotacion_id_db7759b9_fk_guappi_ex (explotacion_id) ref guappi_explotaciones (id)	

Porcentaje de ejecución:

30%

Análisis de avance

En la reunión realizada con la participación de Santiago Salinas (HQS), Carlos Acosta (AMAZONÍA GEN) Ángela Español (AMAZONIA GEN), Andrés Becerra (FUNDAPACÍFICO) y Javier Cortés (FUNDAPACÍFICO), El ingeniero Santiago Salinas, expuso los avances y acuerdos realizados, de acuerdo a las características del proyecto y las dos personas de AMAZONÍA GEN, manifiestan su aceptación por todo lo dicho por el Ingeniero, además de mostrar su alta aceptación, por la forma como se ha abordado, los materiales y diseños sugeridos, los cuales se adaptan a las necesidades, e incluso superan las expectativas de los empresarios.

En una nota adicional, ellos manifestaron su preocupación por la demora en el primer giro que se debió hacer a la firma del contrato y aunque el giro no se ha hecho, avanzó en el cronograma y manifiesta que ya están listos, para presentar el cobro del otro 25% del monto total del contrato, que equivale al 30% de ejecución en las actividades

Actividad

Diseño de entorno gráfico del software en Phytton, con informes gráficos de las tramas de datos generados por los sensores

Detalle de la ejecución

Continuando con el proceso de ejecución del proyecto se han realizado dos nuevas reuniones con los siguientes resultados:

CUARTA REUNIÓN

Esta cuarta reunión se llevó a cabo de manera presencial en las oficinas de AMAZONÍA GEN en la ciudad de San José del Guaviare el 21 de julio de 2023 con el objetivo de informar el avance del proyecto. De esta reunión se acordó que:



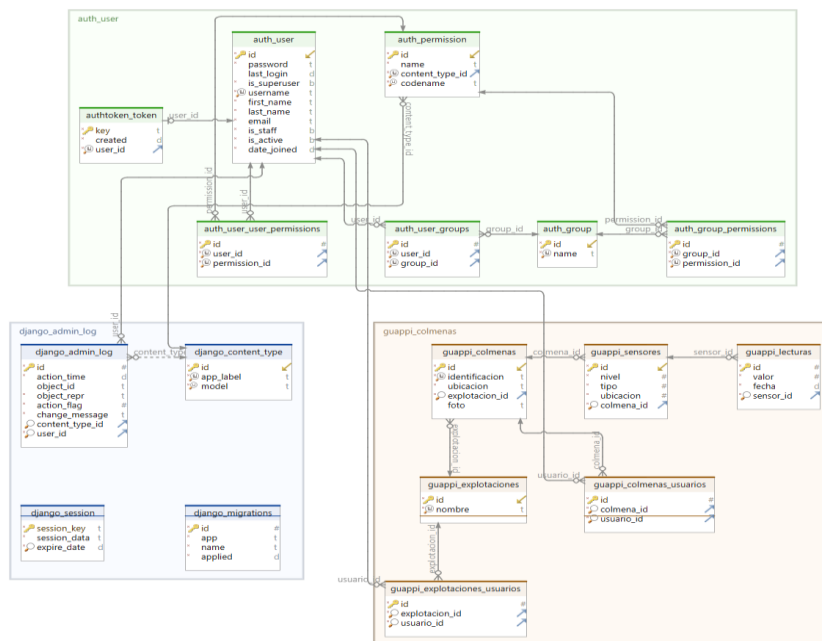
- **Electrónica de sensores y adecuación de señal:** Se realizó la compra de los principales elementos electrónicos necesarios, pero, desafortunadamente por el daño de la vía a Bogotá, la entrega está retrasada. Solo alcanzaron a llegar algunos sensores y tarjetas de adquisición.

ITEMS	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	CANTIDAD
1	ADP-RASP-2.5A	Adaptador Raspberry Pi 3 - 5V,2.5A	1.00
2	BOX-RASPZERO-T	Caja transparente para Raspberry PI Zero	1.00
3	CA-MICROUSB-30CM	Cable microUSB para Arduino™ de 30cm	2.00
4	CA-OTG	Cable OTG micro USB	1.00
5	C-CARGA-50K	Celdas de carga 50KG	4.00
6	EASY-CAB-UNT-MH-30	Cable conexión fácil Dupont M/H 30cm	60.00
7	EASY-CAB-UNT-MM-15	Cable conexión fácil Dupont M/M 15cm	30.00
8	FLETE	FLETE	1.00
9	KIT-TERMO-K	Kit Termocupla tipo K	2.00
10	SD-32GB-C10-S	Memoria micro SD 32GB Clase 10 SANDISK	1.00
11	SEN-TERMO-K	Modulo Sensor de Temperatura Tipo K	6.00
12	TAR-HX711	Módulo driver Celda de Carga	2.00
13	TERMO-K-1	Termocupla tipo K-1M	4.00
14	WB-102GEN	Proto board 840P con lamina	2.00



- **Software:** Se realizó presentación del diseño de la base de datos y se realizaron comentarios de ajuste como son:
 - Debe poder asociarse un usuario a una colmena y su información.
 - Debe poder asociarse un usuario a una unidad de explotación.
 - Se debe tener posibilidad de incluir fotos de las colmenas y de la unidad productiva.

- **Electrónica de sensores y adecuación de señal:** Se realizó presentación y explicación al personal de AMAZONIA GEN de los elementos de electrónica que lograron llegar, su uso dentro del sistema, la forma de comunicación y el proceso de almacenamiento de datos.
- **Comunicaciones:** Se mostró el módem industrial de internet y se explicaron sus características y funcionalidades.
- **Software:** Se mostraron los cambios en el diseño de la base de datos y la programación de la interfaz web administrativa diseñada para la gestión de los datos.



Guappi

BIENVENIDOS: AMAZONIA VER EL SITIO / CAMBIAR CONTRASEÑA / CERRAR SESIÓN

Portal de administración

AUTENTICACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Grupos	+ Añadir	Modificar
Usuarios	+ Añadir	Modificar

GUAPPi

Colmenas	+ Añadir	Modificar
Colmenas - Usuarios	+ Añadir	Modificar
Explotaciones - Usuarios	+ Añadir	Modificar
Lecturas	+ Añadir	Modificar
Sensores	+ Añadir	Modificar
Unidades productivas	+ Añadir	Modificar

TOKEN DE AUTENTICACIÓN

Tokens	+ Añadir	Modificar
--------	----------	-----------

Acciones recientes

Mis acciones

Ninguno disponible

Guappi

Nombre de usuario:

amazonia

Contraseña:

.....

Iniciar sesión

Guappi

Por favor introduzca el nombre de usuario y la clave correctos para una cuenta de personal. Observe que ambos campos pueden ser sensibles a mayúsculas.

Nombre de usuario:

amazonia

Contraseña:

.....

Iniciar sesión

Guappi

BIENVENIDOS: AMAZONIA VER EL SITIO / CAMBIAR CONTRASEÑA / CERRAR SESIÓN

Portal de administración

AUTENTICACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Grupos	+ Añadir	Modificar
Usuarios	+ Añadir	Modificar

EASY AUDIT APPLICATION

CRUD events	Modificar
Login events	Modificar
Request events	Modificar

GUAPPi

Colmenas	+ Añadir	Modificar
Colmenas - Fotos	+ Añadir	Modificar
Colmenas - Usuarios	+ Añadir	Modificar
Lecturas	+ Añadir	Modificar
Sensores	+ Añadir	Modificar
Unidades productivas	+ Añadir	Modificar
Unidades productivas - Fotos	+ Añadir	Modificar
Unidades productivas - Usuarios	+ Añadir	Modificar

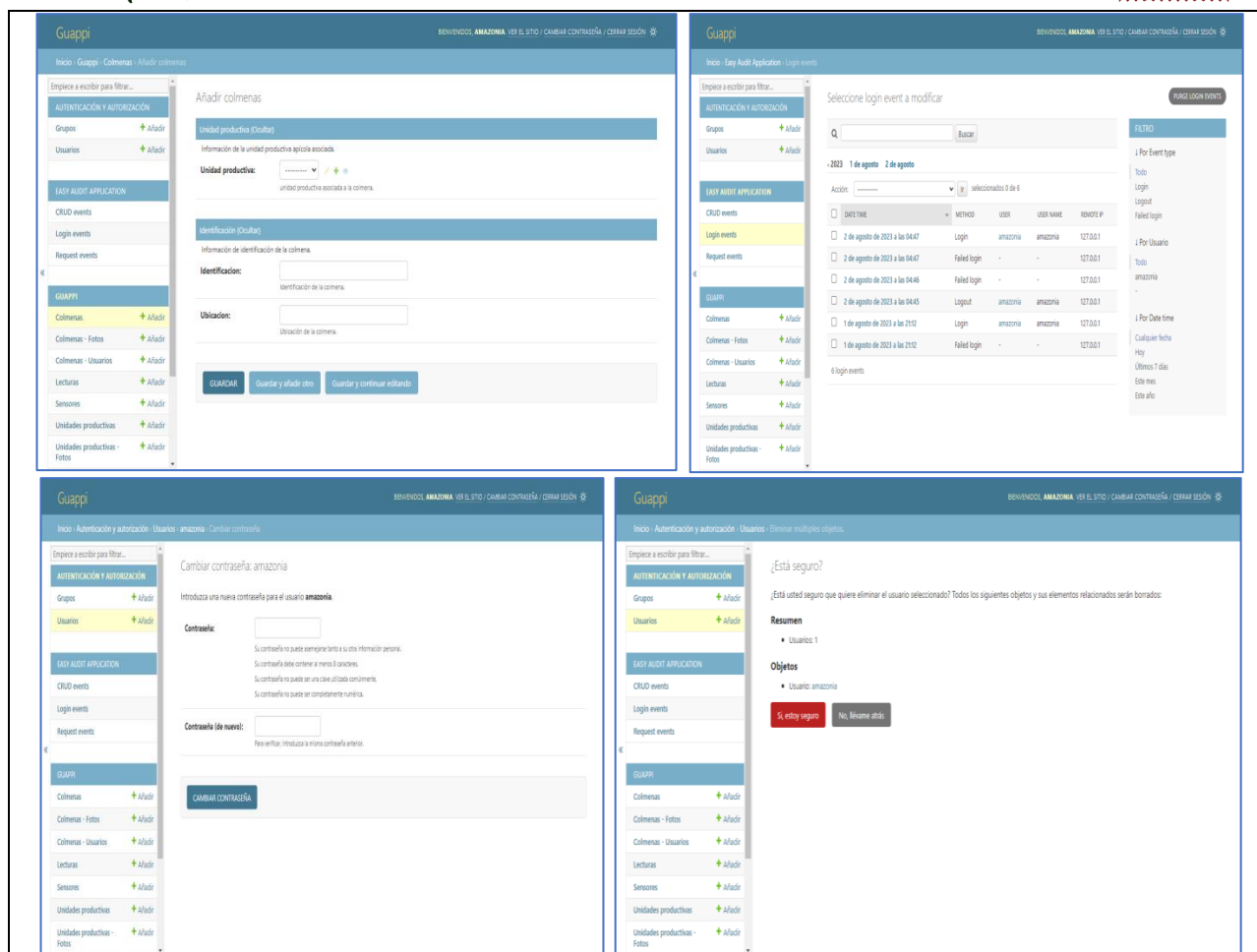
TOKEN DE AUTENTICACIÓN

Tokens	+ Añadir	Modificar
--------	----------	-----------

Acciones recientes

Mis acciones

Ninguno disponible



Porcentaje de ejecución:

45%

Análisis de avance

En la reunión realizada con la participación de Santiago Salinas (HQS), Ángela Español (AMAZONIA GEN) y Andrés Becerra (FUNDAPACÍFICO), El ingeniero Santiago Salinas, expuso los avances y acuerdos realizados, de acuerdo a las características del proyecto y las dos personas de AMAZONIA GEN, con el diseño del entorno grafico en Phyton, al considerarlo fácil de ejecutar

Actividad

Diseño, elaboración, construcción, prueba e implementación de tarjetas electrónicas de sensores (hardware y firmware)

Detalle de la ejecución

Se realiza visita a las oficinas de AMAZONIA GEN para hacer una demostración del prototipo de la electrónica a usar en el sistema de censado, captura y almacenamiento local de información.



Ilustración 1. Reunión demostrativa donde estuvieron los representantes de AMAZONÍA GEN y HQS

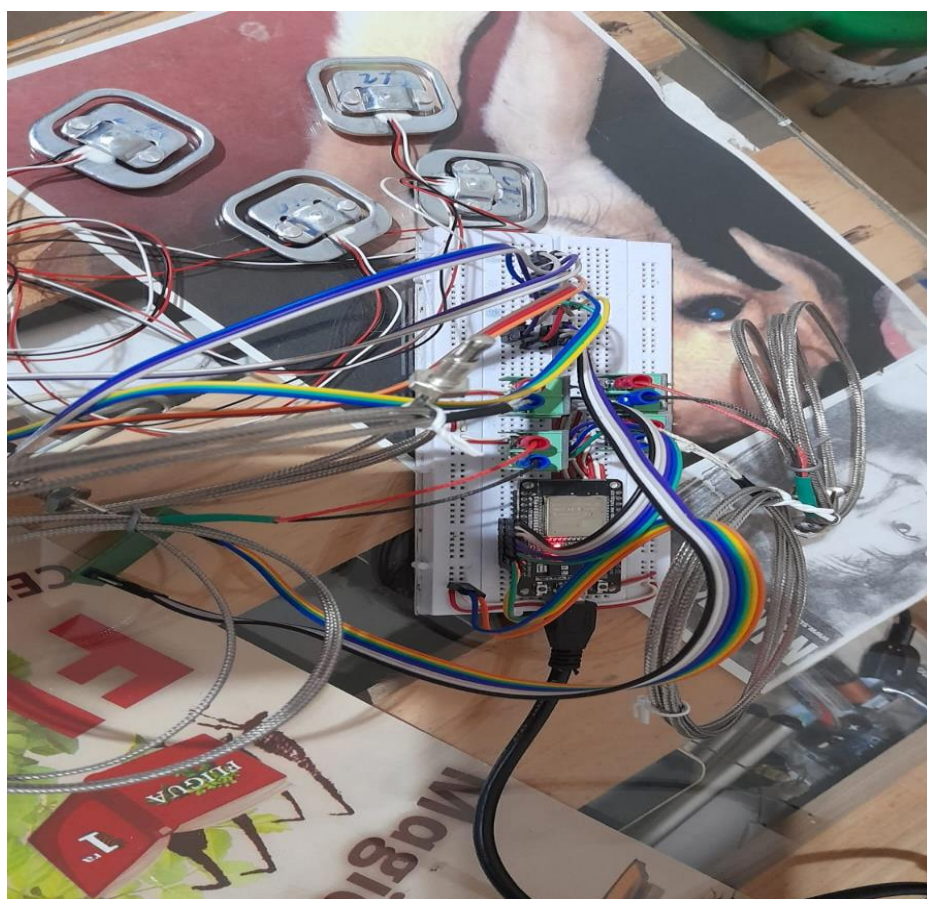


Ilustración 2. Vista de detalle del prototipo de censado donde se observan las 4 termocuplas, los 4 sensores de peso y el módulo principal de procesamiento.



Ilustración 3. Momento donde se demuestra el funcionamiento de la electrónica y la visualización de los resultados en el dispositivo móvil.

Al finalizar la reunión, se concluye el correcto funcionamiento del prototipo y se dio el visto bueno para iniciar la construcción de los modelos definitivos.

Porcentaje de ejecución

70%

Análisis del Avance

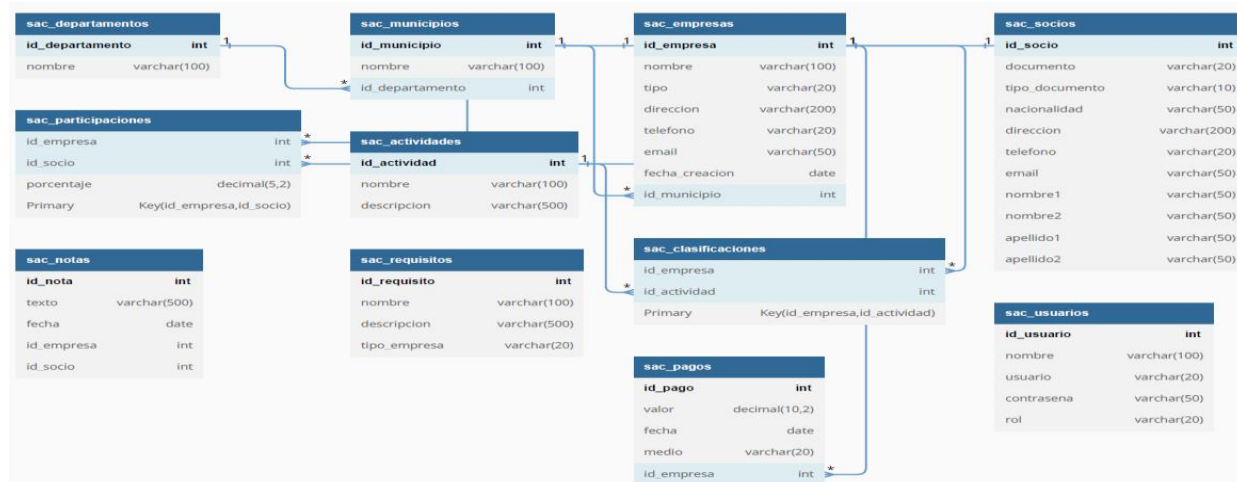
En reunión realizada con Ángela Español y Santiago Salinas, Ángela, en nombre de Amazonía Gen, nos manifiesta su aceptación Con el diseño de las tarjetas transmisoras de datos, el entorno grafico de la aplicación, el diseño de los datos en pantalla y la información suministrada.

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 19. Seguimiento de ejecución: **SANTA ANA CONSULTORES**

Empresa	SANTA ANA CONSULTORES
NIT	900.583.098-7
Proveedor	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATIN AMERICA E.U
NIT	900262879-5
Actividad	
Recolección de variables, análisis de variables y tipos de datos, Diseño de tablas y modelo entidad relación	
Detalle de la ejecución	
En la reunión pactada el mes anterior, Francisco Sierra de parte de HQS y Liney Viafara de parte de Santa Ana Consultores, definieron que se hacía una investigación por parte de Santa Ana Consultores de los campos necesarios para hacer el software contable offline. Una vez nos envían los campos, se procede a hacer un análisis de la información, a acomodarlas en tablas de datos correspondientes a cada nivel de información y a relacionar las tablas con el fin de mantener la integridad de la información y la fluidez de la misma dentro de la base de datos, que es el pilar de la APP. Esta información ordenada y	

detallada como se presenta a continuación, fue la que se le socializó a la Empresa Santa Ana Consultores, explicándole que es la base de todo el sistema.



Porcentaje de Ejecución:

30%

Análisis de avance

De acuerdo al cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) definen los tipos de variables, elaboran las tablas que contendrán los datos almacenados por el software, definen las llaves primarias, generan el modelo entidad relación, de acuerdo a la norma.

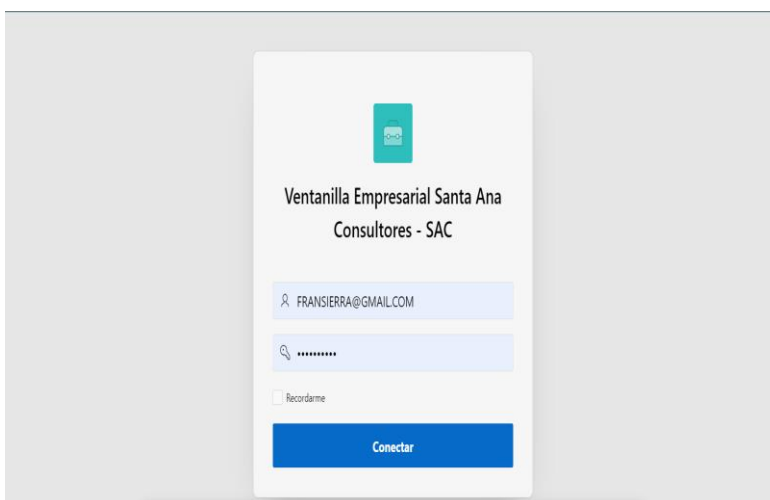
Una vez revisada la información suministrada por HQS en su informe mensual, se determina que fueron estrictos en el diseño y se mantienen los estándares, adicional a eso, la empresa SANTA ANA CONSULTORES, en reunión tripartita (HQS, SANTA ANA CONSULTORES y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación de Francisco Sierra, queda conforme con la estructura.

Actividad

Diseño de entorno gráfico de la app, formularios, informes e impresiones y entrega de un servidor donde se anida la base de datos

Detalle de la ejecución

1. Pantalla de conexión de la aplicación



2. Barra superior de la aplicación



3. Selección de tipo de empresa

Seleccione el tipo de empresa:

Para continuar, elija la figura de empresa que más se ajusta a su preferencia.

Si aún no está seguro, puede consultar más información sobre los

Escoja el tipo de empresa*

Seleccionar...

Seleccionar...

Persona Natural

Sociedades por Acciones Simplificadas S.A.S

4. Registro de datos para crear usuario

Registro

Diligencie los siguientes campos para crear su usuario

Correo Electrónico *

Número de identificación *

Celular *

☐ Acepto que mis datos personales sean tratados conforme con la [Política de Tratamiento de Datos Personales](#).

[Crear Usuario](#) [Ingrese](#)

5. Menú de transacciones

- 1 Inicio
- 2 Preliquidación
- 3 Nombres
- 4 Empleados
- 5 Resp. tributarias
- 6 Documentos
- 7 Firmado electrónico
- 8 Liquidación y pago
- 9 Finalización del trámite

6. Formulario de creación de persona natural

Datos de la persona natural

Los campos con asterisco (*) son obligatorios

Primer nombre *

Segundo nombre

Primer apellido *

Segundo apellido

Fecha nacimiento *

Tipo de género *

- ☐ MASCULINO
☐ FEMENINO

Tipo de documento *

Número de documento *

Fecha de expedición *

Departamento de expedición *

Municipio de expedición *

Datos de la empresa

Número de empleados *

Activos del comerciante *

Señale la cifra exacta, más adelante deberá agregar los datos de todos sus empleados

Número de establecimientos

Puede corresponder a un local, bodega, fábrica, oficina o planta industrial, entre otros.

7. Pre-liquidación de matrícula.

Preliquidación

Tipo de Trámite : Registro de Matrícula para Persona Natural con 0 establecimiento(s)

Señor(a) Usuario(a), presentamos la tabla de preliquidación para su trámite de registro de empresa, donde encontrará el detalle y el monto total que deberá pagar al final de todo el proceso.

⚡ Tenga en cuenta que

El valor de cada aspecto a pagar depende del capital del comerciante y los activos registrados previamente:

Información registrada

Capital del comerciante: \$ 500.000

Item	Aspectos a pagar	Cantidad	Valor
1	Matricula de persona natural vue	1	\$42.000
2	Formulario registro mercantil	1	\$7.200

Valor Total: \$49.200

8. Formulario de información de la empresa – Ubicación.

Ubicación de la empresa

Los campos con asterisco (*) son obligatorios

Ubicación de la empresa *

Finca

Tipo de zona *

☐ Urbana

☒ Rural

Teléfono 1 *

Teléfono 2

Teléfono 3

Código postal

Dirección principal de la empresa *

KM 5

Departamento *

GUAVIARE

Municipio *

SAN JOSE DEL GUAVIARE

Barrio

Seleccione

Email *

Al correo electrónico llegará un código de verificación que deberá ingresar para continuar con el proceso.

9. Formulario de información de la empresa - Datos de la empresa.

Datos de la empresa

Los campos con asterisco (*) son obligatorios

Estado actual de la empresa *

- ☐ Activa
☐ Etapa preoperativa

Personal ocupado a nivel nacional *

1

Número total de mujeres empleadas en la empresa *

0

(%) Trabajadores temporales *

0

Empresa familiar *

- ☐ SI
☐ NO

A qué Grupo NIIF pertenece *

- ☐ Grupo 1 NIIF Plenas
☐ Grupo 2 NIIF Pyme
☐ Grupo 3 Microempresas.

Seleccione si es

- ☐ Importador
☐ Exportador
☐ Usuario Aduanero

¿Aporta al sistema de seguridad y protección social?

- ☐ SI
☒ NO

¿Tiene un proceso de innovación? *

- ☐ SI
☐ NO

¿Es un emprendimiento social? *

10. Formulario de información de la empresa – Actividades económicas

Actividades económicas

Los campos con asterisco (*) son obligatorios

Actividad económica No 1 *

Descripción

Código CIU



Fecha Inicio

dd/mm/aaaa

Actividad económica No 2

Descripción

Código CIU



Fecha Inicio

dd/mm/aaaa

Actividad económica No 3

Descripción

Código CIU



Actividad económica No 4

Descripción

Código CIU



Describa en máximo 1000 caracteres las actividades que realiza en su empresa. *

Indique a continuación el CIU por el cual recibió mayores ingresos por actividad ordinaria *

No hay Actividades

11. Formulario de información de la empresa – Activos, Pasivo patrimonio

Activo

Los campos con asterisco (*) son obligatorios

Corriente *

500.000

No corriente

0

Activo total

500.000

Pasivo y patrimonio

Pasivo corriente

0

Pasivo no corriente

0

Pasivo total

0

Patrimonio neto

0

Pasivo + patrimonio

0

12. Formulario de información de la empresa – Activos, Pasivo patrimonio

Perdidas y ganancias

Ingresos de actividad ordinaria *

0

Otros Ingresos

0

Costo de ventas

0

Gastos operacionales

0

Otros gastos

0

Gastos por impuestos

0

Utilidad operacional

0

Resultado del período

0

Análisis de avance

De acuerdo con el cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) definen los tipos de variables, elaboran las tablas que contendrán los datos almacenados por el software, definen las llaves primarias, generan el modelo entidad relación, de acuerdo a la norma.

Una vez revisada la información suministrada por HQS en su informe mensual, se determina que fueron estrictos en el diseño y se mantienen los estándares, adicional a eso, la empresa SANTA ANA CONSULTORES, en reunión tripartita (HQS, SANTA ANA CONSULTORES y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación de Francisco Sierra, queda conforme con la estructura.

De acuerdo con el cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) Socializa el entorno Gráfico de la app y socializa la base de datos, las variables y la estructura y certifica que ya fue adquirido el servidor, pero no ha llegado al municipio, por problemas en la carretera Bogotá-Villavicencio

Una vez revisada la información suministrada por HQS en su informe mensual, se determina que fueron estrictos en el diseño y se mantienen los estándares, adicional a eso, la empresa SANTA ANA

CONSULTORES, en reunión tripartita (HQS, SANTA ANA CONSULTORES y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación de Francisco Sierra, queda conforme con la estructura.

Actividad

Enlace de la app, con la base de datos y definiciones de roles por usuario

Detalle de la ejecución

1. Conexión con la base de datos Oracle Database Express Edition (XE) 21c

El software **Ventanilla Empresarial Santa Ana Consultores – SAC** utiliza una base de datos Oracle Database Express Edition (XE) 21c y una interfaz gráfica generada por Oracle Application Express (APEX) generada de acuerdo con los requerimientos técnicos; esta es una herramienta de desarrollo de aplicaciones empresariales que permite a los usuarios crear aplicaciones web de manera concisa y altamente escalable o personalizable. APEX proporciona una amplia gama de características y funcionalidades, incluyendo una interfaz gráfica de usuario intuitiva, un potente motor de plantillas y un conjunto de componentes de base de datos integrados.

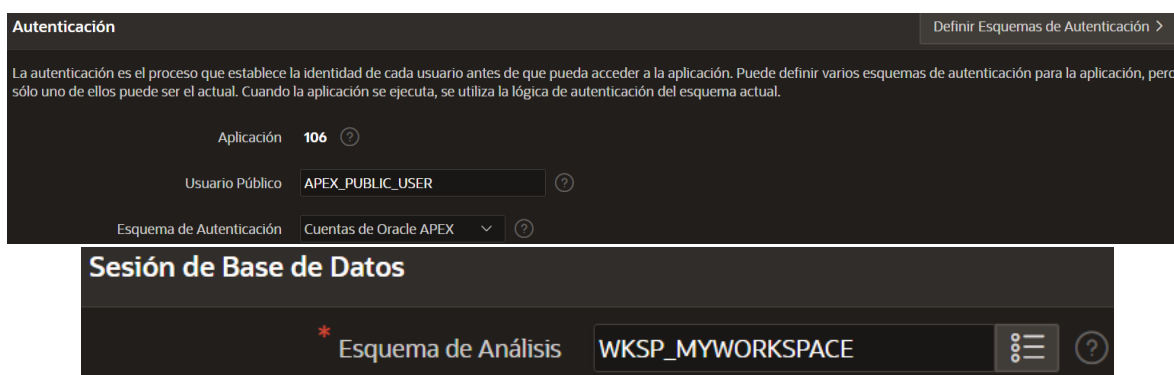
Una de las características más importantes de APEX es su capacidad para conectarse a bases de datos de Oracle. Esto permite a los usuarios almacenar los datos de sus aplicaciones en una base de datos de Oracle, lo que proporciona una serie de ventajas, incluyendo:

Escalabilidad: Las bases de datos de Oracle son altamente escalables, lo que permite a las aplicaciones crecer con sus necesidades.

Disponibilidad: Las bases de datos de Oracle son altamente disponibles, lo que garantiza que los datos de las aplicaciones estén siempre disponibles.

Seguridad: Las bases de datos de Oracle son muy seguras, lo que ayuda a proteger los datos de las aplicaciones de los ataques.

Para conectarse a una base de datos de Oracle, a la herramienta de desarrollo APEX, se debe crear un perfil de base de datos. Este perfil de base de datos contiene la información necesaria para conectarse a la base de datos de Oracle, incluyendo el nombre de la base de datos, el nombre de usuario y la contraseña.



The screenshot shows the APEX interface for configuring authentication and database sessions. The top section, titled 'Autenticación', includes a link to 'Definir Esquemas de Autenticación >'. Below this, a text box explains that authentication establishes user identity and that multiple schemas can be defined, but only one is active. The configuration fields show: 'Aplicación' set to '106', 'Usuario Público' set to 'APEX_PUBLIC_USER', and 'Esquema de Autenticación' set to 'Cuentas de Oracle APEX'. The bottom section, titled 'Sesión de Base de Datos', shows the 'Esquema de Análisis' set to 'WKSP_MYWORKSPACE'.

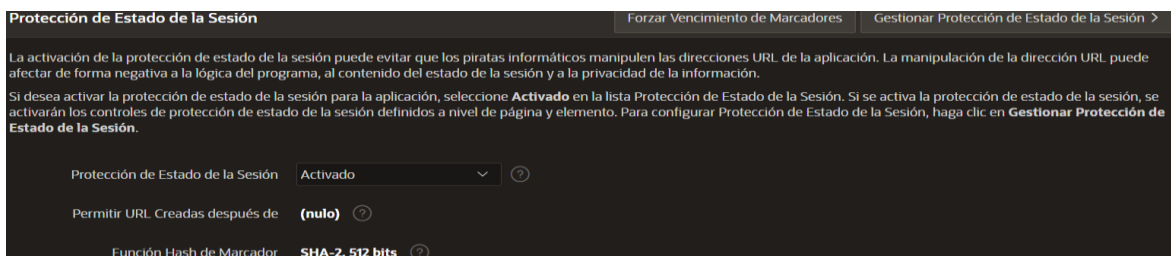
APEX proporciona una serie de funciones y características para ayudar a los usuarios a gestionar sus conexiones a bases de datos de Oracle. Estas funciones incluyen:

Gestión de perfiles de base de datos: Los usuarios pueden crear, editar y eliminar perfiles de base de datos en la página de administración de perfiles de base de datos.

Gestión de conexiones de base de datos: Los usuarios pueden crear, editar y eliminar conexiones

de base de datos en la página de administración de conexiones de base de datos.

Auditoría de conexiones de base de datos: APEX registra todas las conexiones de base de datos en un registro de auditoría. Este registro de auditoría puede utilizarse para supervisar el uso de las bases de datos de Oracle.



2. Usuarios por rol en **Ventanilla Empresarial Santa Ana Consultores – SAC**

Administrador: El administrador es el usuario con los privilegios más amplios. Tiene acceso a todas las funciones de la aplicación y puede realizar cambios en la configuración y los datos.

Las responsabilidades del administrador incluyen:

- * Crear y administrar usuarios.
- * Asignar roles y permisos a los usuarios.
- * Administrar la configuración de la aplicación.
- * Realizar copias de seguridad y restaurar datos.

Gestor interno: El gestor interno es el usuario responsable de gestionar los documentos de los clientes de Santa Ana Consultores, es el responsable del avance de los trámites solicitados por los usuarios y de responder a las solicitudes de los clientes. Tiene acceso a todas las funciones de la aplicación relacionadas con el registro, la búsqueda, la gestión de documentos y el avance en general de los trámites a realizar.

Las responsabilidades del gestor interno incluyen:

- * Registrar documentos nuevos.
- * Editar y eliminar documentos.
- * Buscar documentos.
- * Gestionar los flujos de trabajo de los documentos.

Cliente externo: El cliente externo es el usuario que no pertenece a la organización, pero que necesita acceder a los servicios prestados por Santa Ana Consultores. Tiene acceso limitado a los documentos, dependiendo de los permisos que le haya asignado el administrador.

Las responsabilidades y/o posibilidades del cliente externo incluyen:

- * Visualizar documentos.
- * Descargar documentos.
- * Enviar solicitudes.
- * Revisar el estado de los trámites

Porcentaje de avance

70%

Análisis de avance

De acuerdo con el cronograma, la empresa HQS, en cabeza de Francisco Sierra (Diseñador designado) enlaza la base de datos con la aplicación y define los roles de los usuarios, quedando pendiente empezar con las pruebas de campo, adicional a eso, la empresa SANTA ANA CONSULTORES, en reunión tripartita (HQS, SANTA ANA CONSULTORES y FUNDAPACÍFICO), luego de la explicación de Francisco Sierra, queda conforme con la estructura.

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

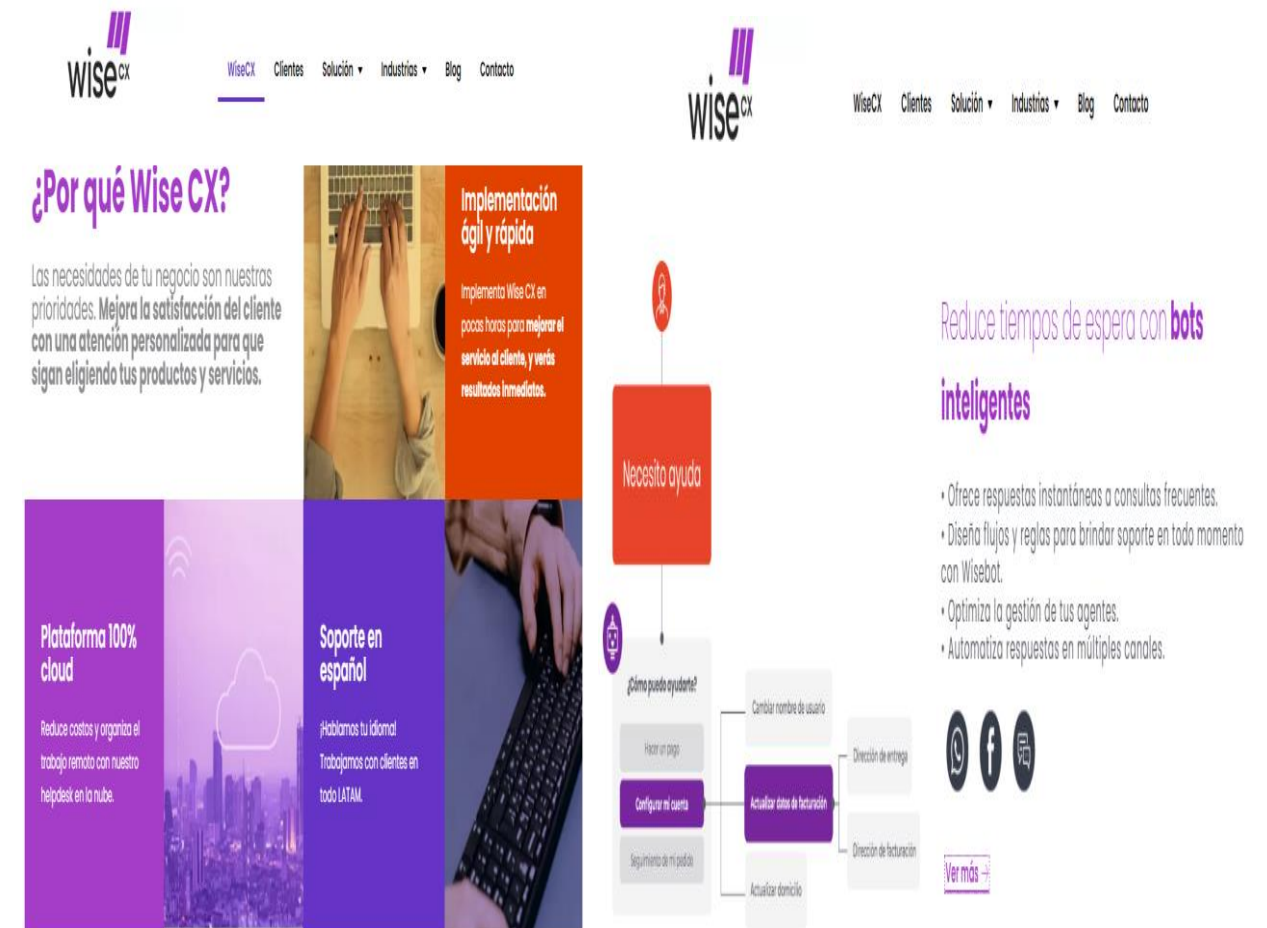
Tabla No. 20. Seguimiento de ejecución: **NETWORK COMUNICACIONES S.A.S**

Empresa	NETWORK COMUNICACIONES S.A.S
NIT	901302708-0
Proveedor	HIGH QUALITY SOLUTIONS LATIN AMERICA E.U
NIT	900262879-5
Actividad	
Contrato de licencia de uso chatbot	
Detalle de la ejecución	
Se define claramente el alcance e intercambiar ideas sobre la metodología y procedimiento a seguir en el desarrollo del proyecto. La visita se hace en las instalaciones de la empresa NETWORK COMUNICACIONES, se hace allá para poder conocer físicamente sus instalaciones y seguir el afinamiento del alcance y se acordó que: • Para el proyecto existen dos alcances: ✓ Implementación de una suit de domótica en la oficina principal de la compañía. ✓ Implementar un chatbot para la atención al cliente. • Para la siguiente reunión se hará una exploración de diferentes suits de domótica con el fin de seleccionar la más adecuada para implementar en el contexto local. • De igual forma para la siguiente reunión se hará una exploración de diferentes servicios en la nube de chatbots con el fin de seleccionar el más adecuado para implementar en la página web de la compañía. Posterior a la reunión, se evaluaron los distintos Chatsbots en el mercado: • Tars Bot: Chatbot versátil y completamente personalizable que se puede conectar a varias aplicaciones. Plataformas: SMS, Whatsapp, páginas web y aplicaciones. • Botsify: Chatbot de alta calidad con funciones avanzadas de inteligencia artificial para la automatización de procesos empresariales. Plataformas: chat web, Telegram, Whatsapp, Messenger, Instagram, aplicaciones y programas (API y SDK). • Landbot: Chatbot empresarial de alta calidad que se integra con múltiples plataformas, como Facebook Messenger, Slack, Whatsapp y correo electrónico. Permite personalizar la apariencia y proporciona estadísticas detalladas del rendimiento. Además, ofrece integraciones con otras plataformas de terceros, como Google Sheets y Salesforce. • Chatfuel: Chatbot empresarial que ofrece un diseño intuitivo de arrastrar y soltar, integraciones con plataformas de terceros, personalización del chatbot y análisis y seguimiento de las interacciones del chatbot con los usuarios. Plataformas: Facebook Messenger, Telegram, Instagram y Whatsapp. • Pandorabots: Uno de los primeros chatbots capaz de procesar lenguaje natural. Su versión gratuita admite hasta 10000 interacciones por mes. • ManyChat: Chatbot de Facebook Messenger con varias funciones inteligentes para generación de leads y venta. Su versión gratuita admite hasta 500 chat interacciones por mes. • Tidio: Plataforma de chatbot y chat en vivo que se integra fácilmente en sitios web, Facebook Messenger y Whatsapp. Ofrece chatbots impulsados por IA, integraciones con plataformas de terceros,	

personalización del chatbot y análisis detallados del rendimiento del chatbot y seguimiento de visitantes y leads.

- Rebotify: Chatbot con varios idiomas y funciones como reconocimiento de rostro. También ofrecen un plan de pago por uso.
- Dialogflow: Chatbot de Google para desarrollo de chatbots empresariales complejos e integración en plataformas.
- Vozy: Chatbot de voz que permite la interacción con los usuarios a través de llamadas telefónicas y mensajes de voz en Whatsapp.
- WiceCX: Wise CX es un software de atención al cliente omnicanal 100% cloud que permite a las empresas gestionar las interacciones con sus clientes. Centraliza todos los canales de atención en una única plataforma: WhatsApp, Chat, Email, Redes Sociales, Formularios Web, Telefonía, Marketplaces (VTEX, Magento, Shopify, WooCommerce, PrestaShop), Mercado Libre y más. Es una empresa con presencia en Colombia, lo que le permite brindar apoyo y soporte local y pago en pesos colombianos.

Una vez revisadas las opciones se escoge WICECX, puesto que es el que más se acopla a las necesidades, tráfico y entorno solicitado por la empresa



The screenshot shows the WiseCX website with a navigation bar and several key features highlighted:

- ¿Por qué Wise CX?**
 - Las necesidades de tu negocio son nuestras prioridades. Mejora la satisfacción del cliente con una atención personalizada para que sigan eligiendo tus productos y servicios.
- Implementación ágil y rápida**
 - Implementa Wise CX en pocas horas para mejorar el servicio al cliente, y verás resultados inmediatos.
- Plataforma 100% cloud**
 - Reduce costos y organiza el trabajo remoto con nuestro helpdesk en la nube.
- Soporte en español**
 - Hablamos tu idioma! Trabajamos con clientes en todo LATAM.
- Reduce tiempos de espera con bots inteligentes**
 - Ofrece respuestas instantáneas a consultas frecuentes.
 - Diseña flujos y reglas para brindar soporte en todo momento con Wisebot.
 - Optimiza la gestión de tus agentes.
 - Automatiza respuestas en múltiples canales.
- Flujo de atención:**
 - Necesita ayuda
 - ¿Cómo puedo ayudarte?
 - Hacer un pago
 - Configurar mi cuenta
 - Seguimiento de mi pedido
 - Actualizar datos de facturación
 - Actualizar domicilio
 - Ver más

Análisis de avance

En la reunión realizada con la participación de Santiago Salinas (HQS), Alberto López (NETWORK COMUNICACIONES), Andrés Becerra (FUNDAPACÍFICO) y Javier Cortés (FUNDAPACÍFICO), El ingeniero Santiago Salinas, expuso los avances y acuerdos realizados, de acuerdo a las características del proyecto y Alberto López, manifiesta su aceptación por todo lo dicho por el Ingeniero, además de mostrar su alta aceptación, por la forma como se ha abordado, los materiales y diseños sugeridos, los

cuales se adaptan a las necesidades, e incluso superan las expectativas del empresario y representante legal.

En una nota adicional, ellos manifestaron su preocupación por la demora en el primer giro que se debió hacer a la firma del contrato y aunque el giro no se ha hecho, HQS, hace la compra del ChatBot, con el fin de avanzar en el cronograma y manifiesta que ya están listos, para presentar el cobro del otro 25% del monto total del contrato, que equivale al 30% de ejecución en las actividades

Porcentaje de Ejecución: **45%**

Actividad

Parametrización, configuración e integración del chatbot en la página web de la empresa

Detalle de la Ejecución

Continuando con el proceso de ejecución del proyecto se han realizado dos nuevas reuniones con los siguientes resultados:

CUARTA REUNIÓN

Esta cuarta reunión se llevó a cabo de manera presencial en las oficinas de NETWORK COMUNICACIONES SAS ZOMAC en la ciudad de San José del Guaviare a mediados de julio de 2023 con el objetivo de informar el avance del proyecto. De esta reunión se acordó que:

- Chatboot: Se solicitan cotizaciones a dos empresas en internet para el suministro de la licencia de uso del chatbot: Wise CX y AIVO. De estas dos solo Wise CX la entrega y es la siguiente:

Setup Inicial

SETUP INICIAL (POR ÚNICA VEZ)	Precio Unitario	CANT Horas	INVERSIÓN
- Implementación e importación de base de datos - Configuración - Capacitación	USD 50	7	USD 350
- BOT de FAQ	USD 60	4	BONIFICADO
TOTAL POR ÚNICA VEZ			USD 350

Inversión mensual

CANALES (COSTO MENSUAL)	Precio Unitario	CANT	INVERSIÓN
Canal Correo	USD 150	1	BONIFICADO
Canal RRSS (Facebook e Instagram)	USD 150	1	USD 100 (BONIFICADO)
Canal WhatsApp 1 número + 1k sesiones	USD 100	1	USD 100
Crédito Whatsapp	USD 40	1	USD 40
BOT de FAQ para WhatsApp	USD 240	1	USD 100 (BONIFICADO)
Licencias de Usuario	USD 50	2	USD 100
TOTAL POR MES			USD 440
TOTAL ANUAL			USD 5280

Esta información es discutida conjunto con NETWORK indicando que está muy por fuera del presupuesto del proyecto y de la empresa, y por ende se debe buscar otra plataforma de software que tenga solo alcance en la red social de Whatsapp.

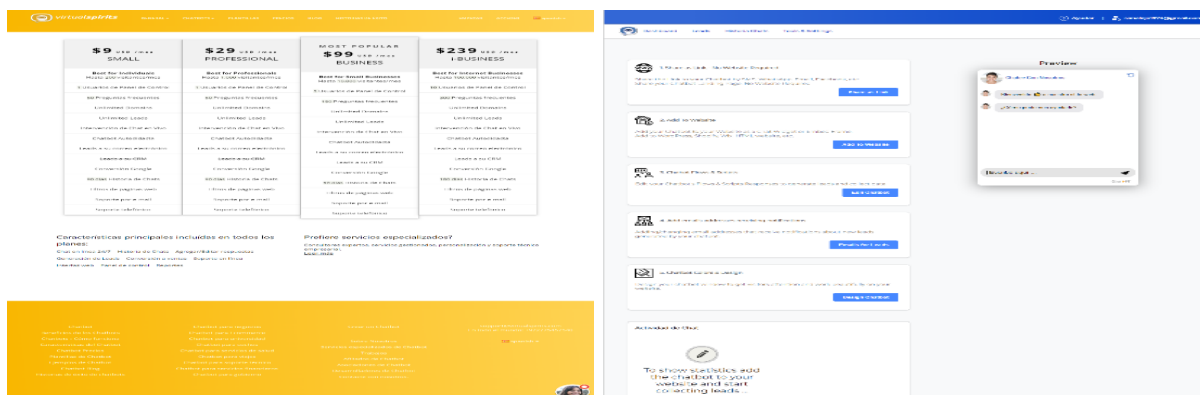
Se reitera la solicita que se suministren las credenciales de acceso a la página web de la compañía para analizar el código de esta y poder determinar la mejor forma de integrar el chatbot que se escoja a futuro.

- Domótica: Se brinda a NETWORK una explicación del funcionamiento de las soluciones de domótica y se les reitera la solicitud de que construyan un listado de los elementos que necesitan para automatizar el sitio de instalación: interruptores simples y dobles, tomas de energía, cámaras de video, central de control, etcétera.

QUINTA REUNIÓN:

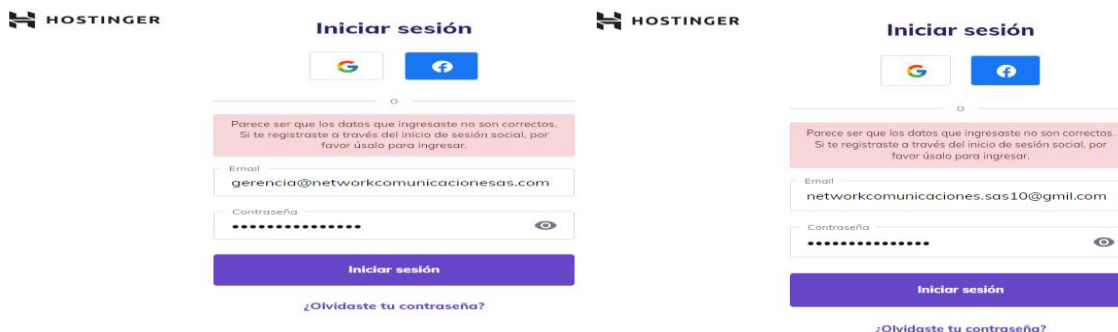
Esta quinta reunión se llevó a cabo de manera presencial en las oficinas de NETWORK COMUNICACIONES SAS ZOMAC en la ciudad de San José del Guaviare a finales de julio de 2023 con el objetivo de informar el avance del proyecto. De esta reunión se acordó que:

- Chatbot: Se informa que se logó encontrar un chatbot con el alcance de solo whatsapp llamado VirtualSpirits (<https://www.virtualspirits.com/es/>) y que posiblemente esté dentro del presupuesto esperado, teniendo planes que van desde los 9 dólares en su versión SMALL hasta 239 dólares en la versión i-BUSINESS.



Luego de presentar esta propuesta NETWORK toma la decisión de implementar esta solución en su versión SMALL de 9 dólares al mes, y con ello se procede a crear una cuenta de prueba en la VirtualSpirits para estudiar las características de esta plataforma y la forma de parametrizarla.

Posterior a esto NETWORK entregan las credenciales de la página web para poder implementar el enlace al chatbot seleccionado. Desafortunadamente la información suministrada por NETWORK no es válida y no se puede acceder a la codificación de la página web.



Se le reporta a NETWORK esta situación para que solucione al interno, nos entregan la nueva clave, se verifica y se procede a parametrizar el chatbot

- Domótica: Se recibe de parte de NETWORK el listado de elementos solicitados para automatizar en el sitio de implementación para con ello proceder a hacer las cotizaciones locales y, con base en el presupuesto disponible, hacer las compras correspondientes.

LISTADO EQUIPOS DOMOTICA	
	CANT
ALEXA	2
SWICHT SENCILLO	5
SWICHT DOBLE	5
TOMAS	10
CAMARAS	5
IMPRESORA	1
PORTATILES	2
DIMER	2
TELEVISOR	1

Análisis de avance

45%

Análisis de Avance

En la reunión realizada con la participación de Santiago Salinas (HQS), Alberto López (NETWORK COMUNICACIONES), Andrés Becerra (FUNDAPACÍFICO) y Javier Cortés (FUNDAPACÍFICO), El ingeniero Santiago Salinas, expuso los avances y acuerdos realizados, de acuerdo a las características del proyecto y Alberto López, manifiesta su aceptación por todo lo dicho por el Ingeniero, además de mostrar su alta aceptación, por la forma como se ha abordado, los materiales y diseños sugeridos, los cuales se adaptan a las necesidades, e incluso superan las expectativas del empresario y representante legal.

En una nota adicional, ellos manifestaron su preocupación por la demora en el primer giro que se debió hacer a la firma del contrato y aunque el giro no se ha hecho, HQS, hace la compra del ChatBot, con el fin de avanzar en el cronograma y manifiesta que ya están listos, para presentar el cobro del otro 25% del monto total del contrato, que equivale al 30% de ejecución en las actividades.

En la reunión realizada con la participación de Santiago Salinas (HQS), Alberto López y Yicelt Ramírez (NETWORK COMUNICACIONES), Andrés Becerra (FUNDAPACÍFICO), El ingeniero Santiago Salinas, expuso los avances y acuerdos realizados, de acuerdo a las características del proyecto, manifestando un cambio en el ChatBot, por cuestiones de precio, rendimiento y funcionalidad; Así mismo Se recibieron las claves y el ingeniero Salinas inicia la Parametrización dentro de la página Web.

Alberto López y Yicelt Ramírez, manifiestan su aceptación por todo lo dicho por el Ingeniero, además de mostrar su alta aceptación, por la forma como se ha abordado, los materiales y diseños sugeridos, los cuales se adaptan a las necesidades, e incluso superan las expectativas del empresario y representante legal.

Actividad

Configuración e instalación de toda una suite de domótica (hardware, software y licencias de uso), como modelo

Detalle de la ejecución

Continuando con el proceso de ejecución del proyecto se han realizado dos nuevas reuniones con los siguientes resultados:

SEXTA REUNIÓN

En esta sexta reunión se realizó una visita conjunta entre el personal de NETWORK COMUNICACIONES SAS ZOMAC y el personal de HQS a una vivienda domotizada en la ciudad de San José del Guaviare, lo que permitió aclarar muchos conceptos, ver en directo cómo funciona la domótica, ampliar los posibles usos que se le dan, determinar los equipos necesarios y saber cuáles son las marcas usadas.



Ilustración 4. Visita a la casa domotizada en San José.

SÉPTIMA REUNIÓN:

Esta séptima reunión se llevó a cabo de manera presencial en las oficinas de NETWORK COMUNICACIONES SAS ZOMAC y, con base en la visita a la casa domotizada, se definieron los equipos inicialmente necesarios para el sistema de domótica a implementar, tanto en cantidad como en marca.

ITEM	REFERENCIA	CANTIDAD
1	CAMARA TP-LINK TAPO REF C200	5
2	CAMARA TP-LINK TAPO REF C310	2
3	ALEXA ECHO DOT 5 GENERACION	2
4	SONOFF SWICH 1	4
5	SONOFF SWICH 2	3
6	SONOFF S40 ENCHUFE 15 AMP	9
7	AMAZON TV FIRE STIK	2

A partir de esta lista se hace el proceso de compra de los elementos.



Ilustración 5. Cámara TP-LINK TAPO C200



Ilustración 6. Cámara TP-LINK TAPO C310



Ilustración 7. Alexa ECHO DOT 5



Ilustración 8. Interruptor Sonoff 1C



Ilustración 9. Interruptor Sonoff 2C



Ilustración 10. Interruptor Sonoff 3C

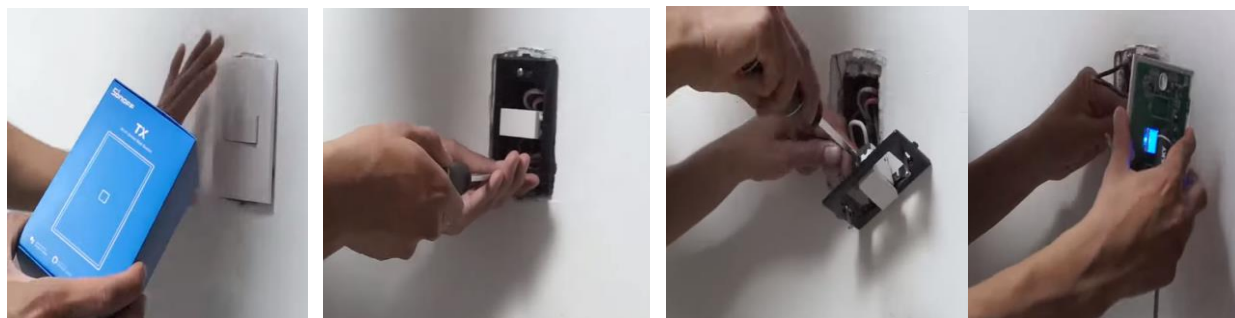


Ilustración 11. Toma Sonoff S40



Ilustración 12. Control de TV Amazon FireTVstick

Luego de tener disponibles los elementos se inició la instalación y configuración de estos por el personal de HQS al predio definido por NETWORK COMUNICACIONES SAS ZOMAC.



Porcentaje de ejecución:

70%

Análisis de Avance

En la reunión realizada con la participación de Santiago Salinas (HQS), Alberto López (NETWORK COMUNICACIONES), Andrés Becerra (FUNDAPACÍFICO) y El ingeniero Santiago Salinas, expuso los avances y acuerdos realizados, de acuerdo a las características del proyecto y Alberto López, manifiesta su aceptación por todo lo dicho por el Ingeniero, además de mostrar su alta aceptación, por la forma como se ha abordado, los materiales y diseños sugeridos, los cuales se adaptan a las necesidades, e incluso superan las expectativas del empresario y representante legal.

Los equipos fueron instalados y se procedió a la configuración, después de esto, deben venir las pruebas de campo que se realizarán en el siguiente mes

Fuente: Elaboración propia a partir de información del contrato.

Tabla No. 21. Seguimiento de ejecución: **SOLUCIONES EN TECNOLOGÍA AUDIO Y VIDEO S.A.S**

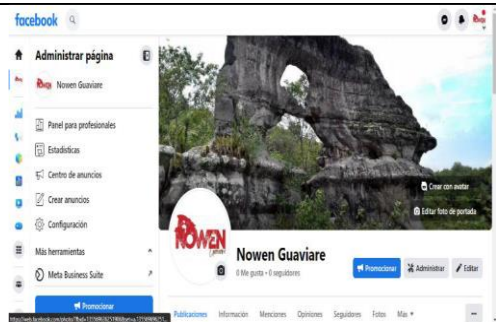
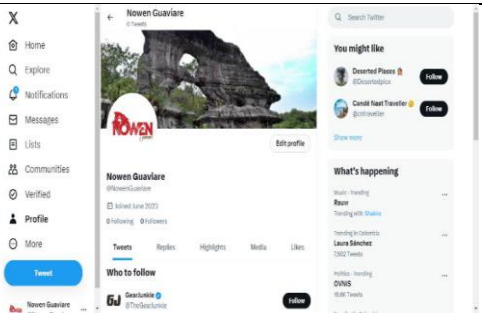
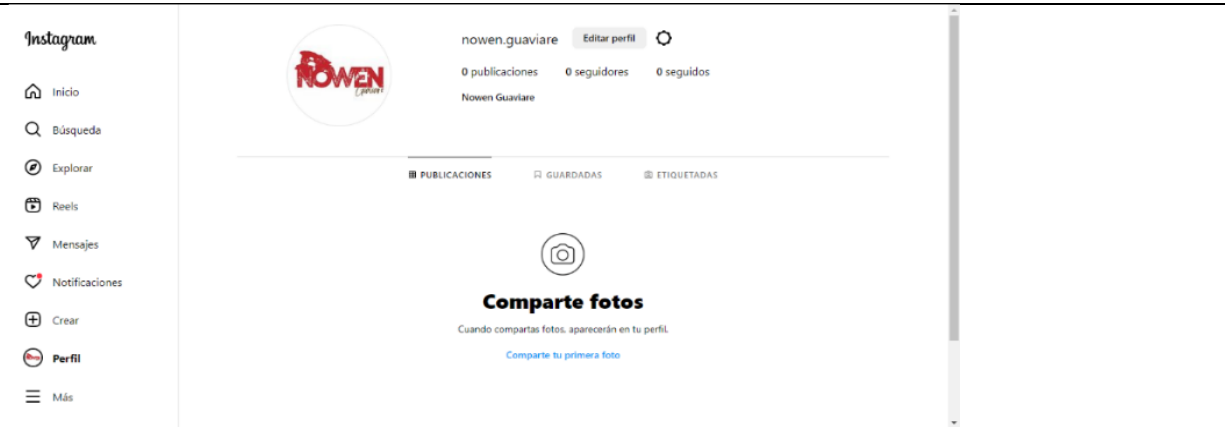
Empresa	SOLUCIONES EN TECNOLOGÍA AUDIO Y VIDEO S.A.S
NIT	901363929-2
Proveedor	APRENDIZAJE INTERACTIVO S.A.S
NIT	901363929-2
No. de contrato	2023.120.11.004.023.

Actividad No. 1

Creación de cuentas como páginas digitales en las principales redes sociales, Facebook, Instagram y Twitter.

Detalle de la ejecución

La empresa **APRENDIZAJE INTERACTIVO S.A.S** presenta un avance del 100% de la creación de cuentas como páginas digitales en las principales redes sociales, Facebook, Instagram y Twitter.

Facebook	Twitter
Foto de perfil, foto de portada	Foto de perfil, Foto de portada
	
Instagram:	
Foto de perfil	
	

Actividad No. 2

Diseño del entorno gráfico de la página web y webapp.

Detalle de la ejecución

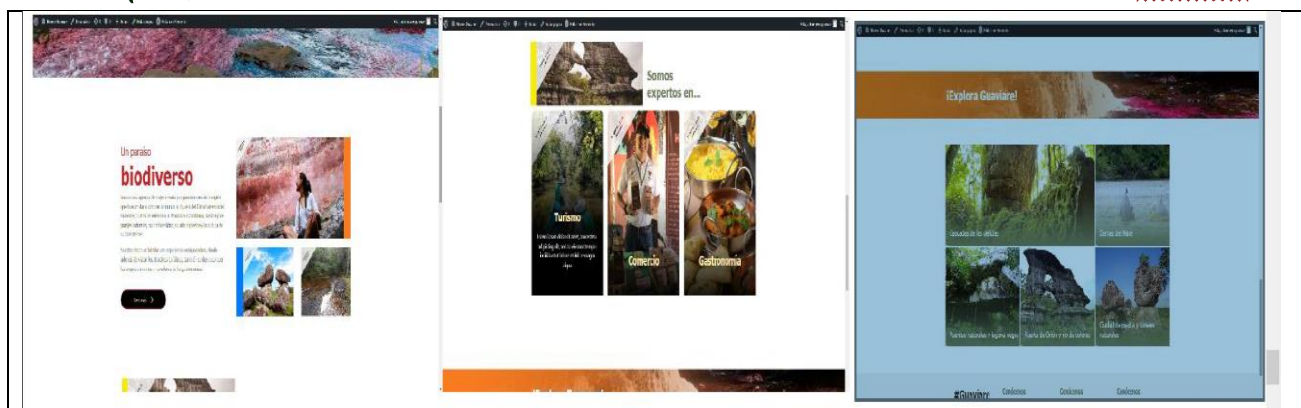
La empresa **APRENDIZAJE INTERACTIVO S.A.S**, Presenta el diseño del entorno grafico de la creo la página WEB bajo el dominio <https://nowenguaviare.com/site/> Se generan los espacios en la página con la información suministrada por el beneficiario solamente la sección de turismo.

Creo el Hosting con la siguiente información:

Página WEB

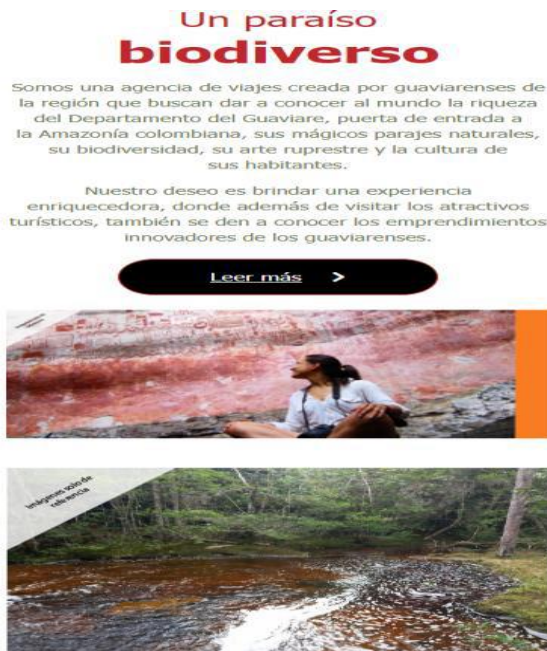
Constructor web: **WordPress**

Dominio: <https://nowenguaviare.com/site/wp-login.php>



WEB App.

La WEBAPP es un aplicativo de instalación para dispositivos Android que trabaja en conexión con el contenido de la página WEB como un espejo de su contenido y trabajando en sistema responsive. El aplicativo se actualizará de manera automática ya que trabaja en línea con el contenido (este aplicativo requiere conexión a internet).



Actividad No. 2

Creación de un portafolio digital, para ser distribuido en la página web, en la webapp, en las redes sociales y servicios de mensajería instantánea

Detalle de la ejecución

La empresa **APRENDIZAJE INTERACTIVO S.A.S**, Realizó socialización del portafolio con el empresario y este aprobó lo presentado. Por tanto, esta actividad tiene un cumplimiento del 100%.

Actividad No. 3	
Adquisición de equipos electrónicos	
La empresa APRENDIZAJE INTERACTIVO S.A.S , Realizo las cotizaciones de los siguientes equipos: cámara fotográfica digital 4k de 48 MP, computador MAC Air - M2 – 16 ram - 13 y Un Drone Profesional Plegable Gps Dual Cámara 4k Wifi 5g.	
Análisis de avance	
De acuerdo con la información entregada por APRENDIZAJE INTERACTIVO S.A.S y lo evidenciado durante las reuniones de seguimiento al proyecto, se evidencia una ejecución del 35% de las actividades del contrato.	
1. Creación de cuentas como páginas digitales en las principales redes sociales, Facebook, Instagram y Twitter. Creo las redes sociales para el proyecto “Nowen Guaviare”: Facebook, Instagram y Twitter. Alcanzando el 5% de avanece en la ejecución del proyecto. 2. Diseño del entorno gráfico de la página web y webapp, creo la página WEB bajo el dominio https://nowenguaviare.com/site/ Se generan los espacios en la página con la información suministrada por el beneficiario solamente la sección de turismo. Alcanzando un avance del 10% en la ejecución del proyecto. 3. Creación de un portafolio digital, para ser distribuido en la página web, en la webapp, en las redes sociales y servicios de mensajería instantánea, Realizó socialización del portafolio con el empresario y este aprobó el portafolio presentado. Alcanzando un avance del 10% en la ejecución del proyecto. 4. Adquisición de equipos electrónicos, Realizo las cotizaciones para los equipos con los requisitos acordados en el plan operativo con el beneficiario. Alcanzando un avance del 10% en la ejecución del proyecto.	
Porcentaje de Ejecución del proyecto:	35%

5. INFORME FINANCIERO

Tabla No. 22 Seguimiento financiero.

PROVEEDOR	NIT	EMPRESA	VALOR EJECUTADO	MES
PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S	900058982-2	EDWIN SNEIDER BELTRAN MARTINEZ	\$17.777.777.60	Agosto
PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S	900058982-2	YARLEY XIOMARA OSPINA CAMACHO	\$17.777.777.60	Agosto
PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S	900058982-2	AGROINDUSTRIAS S.A.S	\$17.777.777.60	Agosto
PLANTAR FUTURO INVERSIONES S.A.S	900058982-2	ASISTENCIA TÉCNICA AGROPECUARIA DEL GUAVIARE – ATA GUAVIARE S.A.S ZOMAC	\$17.777.777.60	Agosto
HQS Latín América	900262879-5	BRAND SOLUCIONES	\$22.222.222	Agosto
HQS Latín América	900262879-5	ECOINNOVA EMPRESARIAL S.A.S	\$22.222.222	Agosto
HQS Latín América	900262879-5	AMAZONÍA GEN S.A.S	\$18.000.000	Agosto
HQS Latín América	900262879-5	SANTA ANA CONSULTORES	\$22.222.222	Agosto
HQS Latín América	900262879-5	NETWORK COMUNICACIONES S.A.S	\$20.000.000	Agosto
APRENDIZAJE INTERACTIVO S.A.S	830070095-1	SOLUCIONES EN TECNOLOGÍA AUDIO Y VIDEO S.A.S	\$15.555.555.	Agosto

6. CONCLUSIONES

Hasta la fecha y de acuerdo con las actividades adelantadas por las partes: los diez (10) empresarios beneficiarios del vóucher de innovación, los 3 proveedores de servicios de innovación empresarial, y FUNDAPACÍFICO como operador, adelantaron en un 100% las acciones correspondientes a los trámites precontractuales, y posteriormente la suscripción de los contratos, la firma de las actas de inicio por las partes, así como el trámite de las respectivas pólizas de los contratos.

Para el mes de Julio de acuerdo con la información presentada por las partes se evidencia un cumplimiento ponderado como se muestra a continuación:

PORCENTAJE PONDERADO - INFORMES MENSUALES PROVEEDORES DE SERVICIOS DE INNOVACIÓN					
EMPRESA	PESO PONDERADO	MAY	JUN	JUL	AGO
AGROINDUSTRIAS S.A.S	10%	0%	10%	20%	10%
AMAZONÍA GEN	10%	0%	30%	15%	
ATA GUAVIARE	10%	0%	10%	20%	10%
BRAND SOLUCIONES	10%	0%	30%	20%	
CHORIZOS DON GILBERT	10%	0%	10%	20%	10%
ECOINNOVA	10%	0%	30%	20%	
EDWIN SNEIDER BELTRÁN	10%	0%	10%	20%	10%
NETWORK COMUNICACIONES	10%	0%	30%	15%	
SANTA ANA CONSULTORES	10%	0%	30%	20%	
SOLUCIONES EN TECNOLOGÍA AUDIO Y VIDEO	10%	0%	3.5%	14.5%	16.5%
		2,50%	19,35%	16,5%	14,9%
		TOTAL	21,8%	38%	53%